

**PO/Marine ile denizlerin lideri
yine Petrol Ofisi.**



POA Marine



AKARYAKIT SEKTÖRÜNDE DİJİTAL ÇAĞ



Dijitalleşme, özellikle son dönemde akaryakıt sektöründe büyük bir dönüşüm başlattı. Yaşanan bu dijital dönüşümün etkilerini ve gelecekteki potansiyelini sektörde faaliyet gösteren markaların temsilcileri, Enerji Petrol Gaz okurları için değerlendirdi.



SEKTÖR HIZLI AKSİYON ALDI

Teknolojik yenilikler; operasyonel verimliliği artırmak, müşteri deneyimini iyileştirmek ve sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmak amacıyla sektörde geniş çapta benimseniyor. Akaryakıt istasyonları yaşanan bu dijital dönüşüme hızlı bir şekilde ayak uydurdu. Otomatik taşıt tanıma sistemlerinden sadakat programlarına, tam otomatik ve akıllı tuvaletlerden pompa yazar kasalara kadar her alanda tüketicinin hayatını kolaylaştıracak çözümler akaryakıt sektörüne entegre edildi. s28

**ÖZEL
DOSYA**



Tekser Akaryakıt Genel Müdür Yardımcısı Anıl Altun

ÇEVRECİ OLMA VE EKONOMİK VERİMLİLİK ÖNE ÇIKIYOR

Avrupa Birliği'nin normları ile birlikte buhar geri dönüşüm sistemlerinin daha temiz bir çevre için faydalı olacağını düşünüyoruz.

Token Finansal Teknolojiler Platform & Cihazlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Halil Dikici

TAMAMEN ENTEGRE BİR SİSTEM GEREKİYOR

VUK 527 ile başlayan ve bu sene itibarıyla neredeyse tamamlanan değişim süreci, akaryakıt istasyonlarında büyük bir dönüşümü başlattı.

Teknolojik yenilikler; veri güvenliğini artırarak tedarik zincirinde şeffaflık sağlıyor. Bu da müşterinin markaya olan güvenini artırıyor.



Doğru Yakıt Sistemi kapsamında Kapsel Verilerin Korunması Kanunu Madde 5 (ç) ve (f) uyarınca ilgili hatalı yakıt alımı engelleme amacıyla sınırlı olmak üzere, müşterilerimizin plaka bilgileri dijital ve/veya fiziksel ortamda toplanarak BP Petroler AŞ tarafından işlenmektedir. Politikamızda belirtilen saklama sürelerinin geçmesi ve bu bilgileri saklamak için herhangi bir meşru amaç kalmadıkça, ilgili plaka ve yakıt tipi bilgileri imha edilecek veya anonimleştirilecektir. Kapsel verilerin toplanması, kullanılması, işlenmesi, aktarılması, imhası veya anonimleştirilmesine ilişkin detaylı ve güncel politikamız ve/veya sınırlı www.bp.com.tr adresinde bulunmaktadır.

Yeni Shell mobil
uygulamasını indir, üye ol
50 TL
yakıt puan kazan!



Shell
ClubSmart



Petrol Ofisi, 2. kez 'Düşük Karbon Kahramanı' seçildi

Petrol Ofisi Grubu, İstanbul Teknik Üniversitesi ev sahipliğinde düzenlenen 9. İstanbul Karbon Zirvesi'nde, Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) tarafından bu yıl da "Düşük Karbon Kahramanı" ödülüne layık görüldü.

Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) tarafından "İklim Değişikliği Kaynaklı Riskler, Fırsatlar ve Karbon Ticareti" temasıyla 9. İstanbul Karbon Zirvesi düzenlendi. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ve İstanbul Teknik Üniversitesi desteğiyle İTÜ Süleyman Demirel Kültür Merkezi'nde gerçekleşen zirvede kuruluşların yeşil, dijital ve dögüsel dönüşümlerinde çevresel, sosyal ve yönetimsel sürdürülebilirlik göstergelerini güçlendiren karbon yönetimine yönelik çalışmalar da ödüllendirildi.

Zirve kapsamında düzenlenen "Düşük Karbon Kahramanı" ödül töreninde Türkiye'nin enerji altyapı grubu Petrol Ofisi de "Tesislerimiz Güneşleniyor, Karbon Ayak İzimiz Düşüyor" projesi ile ödüle layık görüldü. Ödülü şirket adına Petrol Ofisi Grubu Marka Pazarlama Kıdemli Müdürü İbrahim Başa aldı.

Projeye dair verilen bilgilerde; "Proje kapsamında Petrol Ofisi Madeni Yağlar üretim tesisinde Eylül 2023'te kurulumu yapılan 2 binden fazla güneş enerji paneli sayesinde tesis elektrik ihtiyacının yüzde 30'unu karşılayan enerji üretiliyor. Enerji geri kazanımı ile sera gazı etkisinin azaltıldığı projenin başlangıcından itibaren, ilk 7 ayda 500 bin KWH üzerinde enerji üretimi sağlandı ve 270 ton karbon salınımı önlendi" denildi.

"SEKTÖRÜMÜZE VE DOLAYISI İLE EKONOMİYE DEĞER KATMAYA DEVAM EDECEĞİZ"

Ödüle ilişkin değerlendirmelerde bulunan Petrol Ofisi Grubu Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu, "Petrol Ofisi Grubu olarak mevcut ürün teknolojilerine yatırım yaparken geleceğimiz



için yenilenebilir enerji alanında da öncü çalışmalar gerçekleştiriyoruz. Kocaeli'nin Derince ilçesindeki madeni yağ tesisimiz de bu çalışmaların en güzel örneklerinden. Bu sayede

2050 için taahhüt ettiğimiz net sıfır hedefimiz kapsamında karbon ayak izimizi her gün biraz daha azaltıyoruz. Şu an fabrikamızdaki elektrik üretiminin yaklaşık üçte birini

güneş enerjisi panellerimiz ile karşılıyor. İlerleyen safhalarda bu üretimi üçte ikiyi çıkarmayı planlıyoruz. Uzun vadede sürdürülebilir iş modelimize de ciddi katkılar sağlayacağına inandığımız bu projemizin başarısını tescil eden böyleleri önemli bir ödülün sahibi olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Bugüne kadar olduğu gibi gelecekte de ülkemiz için ortaya koyacağımız pozitif etkilerle sektörümüze ve dolayısı ile ekonomiye değer katmaya devam edeceğiz" değerlendirmesinde bulundu.

Öte yandan Petrol Ofisi Grubu'nun geçen yıl da uzman endüstriyel tasarım ekibi tarafından özel olarak geliştirilen yeni Maxima motor yağlarının ambalajında yüzde 25 oranında plastik geri dönüşüm malzemesi kullandığı, bu sayede sürdürülebilir üretim ve tüketime yaptığı katkı nedeniyle ödüle layık görüldüğü hatırlatıldı.

PO/Marine, Uluslararası Sürdürülebilirlik ve Karbon Sertifikasyonu (ISCC) almaya hak kazandı

Petrol Ofisi Grubu'nun denizcilik markası PO/Marine, biyoyakıt ve diğer yenilenebilir ham maddelerin tedariki sürecinde uyguladığı sürdürülebilirlik standartlarıyla dünyanın en prestijli belgelerinden biri kabul edilen Uluslararası Sürdürülebilirlik ve Karbon Sertifikasyonunu (ISCC) almaya hak kazandı.



Petrol Ofisi Grubu'nun denizcilik sektöründe fark yaratan markası PO/Marine; biyoyakıt ve diğer yenilenebilir ham maddelerin tedariki sürecinde uyguladığı sürdürülebilirlik standartlarıyla, Uluslararası Sürdürülebilirlik ve Karbon Sertifikasyonunu (ISCC) aldı.

Biyoyakıt ve diğer yenilenebilir ham maddelerin sürdürülebilir üretimini doğrulamak için kullanılan bir sertifika programı olan ISCC; üretimin çevresel, sosyal ve etik yönlerini kapsayan bir dizi sürdürülebilirlik kriteri ve gerekliliğine dayanıyor. Şirketlerin sürdürülebilirlik ve sorumlu üretime olan

bağlıklarını göstermeleri için güvenilir ve kabul görmüş yollar sağlayan ISCC, Avrupa'da biyoyakıtlar, biyoenerji ve yenilenebilir ham maddelerden yapılan ürünler için bir sürdürülebilirlik sertifika programı olarak da geniş çapta tanınıyor ve biyoyakıt tedarikinde bir kalite işareti olarak kullanılıyor.

"LİDERLİĞİMİZİ DAHA DA SAĞLAMLAŞTIRMAK İÇİN ÇALIŞMALARIMIZA ARALIKSIZ DEVAM EDECEĞİZ"

Konuyla ilgili açıklama yapan Petrol Ofisi Grubu Denizcilik Kıdemli Müdürü Aydın Yıldız, "PO/Marine olarak Türkiye'de denizcilik sektörüne transit, ÖTV'siz, gümrüklü yakıtlar, deniz yağları ikmal ve hizmetlerini bir arada sunabilen tek şirketiz. 2019 yılından beri liderliğimizi koruduğumuz denizcilik alanında öncü adımlar atıp pazar payımızı büyütme devam ediyoruz. Bunu yaparken sürdürülebilirlik politikamızdan taviz vermeden net sıfır hedefimize ulaşmaya yardımcı olacak her türlü çalışmayı gerçekleştiriyoruz. Çevreye duyarlılığımızın ve denizcilik sektörü üzerinde olumlu etki yaratmaya yönelik çabalarımızın teyidi olan bu sertifika da denizcilik sektöründe sürdürülebilir ve net



Petrol Ofisi Grubu Denizcilik Kıdemli Müdürü Aydın Yıldız

sıfır geleceğe yatırımlarımızın karşılığı niteliğindedir. PO/Marine olarak sürdürülebilirlik yaklaşımımızla denizlerdeki güçlü altyapımızı geliştirmek ve liderliğimizi daha da sağlamlaştırmak için çalışmalarımıza aralıksız devam edeceğiz. PO/Marine sektörde fark yaratacak işlere imza atmayı sürdüreceğiz" dedi.

TEKNENİZİN LPG TESİSATINI EN SON NE ZAMAN KONTROL ETTİRDİNİZ?



Kodu okutup Tekne
LPG Ekipmanları
sayfamızı ziyaret
edebilirsiniz.

Türkiye'yi temiz enerji LPG ile tanıştıran, yüksek hizmet ve ürün kalitesiyle kurulduğu **1961 yılından bu yana sektörün lider markası olan Aygaz**, Aygaz Marin Lpg Güvenlik ve Kontrol Hizmeti ile tekne seyirlerinizi güvenli hale getiriyor. Teknenizin LPG tesisatını kontrol ettirmek, güvenli kullanım için gerekli ekipmanları öğrenerek tedarik etmek ve montajını yapmak için Aygaz hizmetlerini size sunuyor.

AYGAZ MARİN LPG GÜVENLİK VE KONTROL HİZMETİ

Aygaz Teknik Servisi tekneniz neredeyse oraya gelir, teknenizin LPG tesisatında yer alan dedantörünüzün ve hortumunuzun marin kullanımına uygun olup olmadığını, doğru bağlantı yapılıp yapılmadığını kontrol eder, LPG sisteminizi hava ile basınçlandırarak gaz kaçağı kontrolü yapar ve tespit ettiği uygunsuzluklara dair sizi bilgilendirir.



LPG tesisatınızda kaçak olmasa da ürünler marin kullanımına uygun değilse, ürünlerin kullanım süresi geçmişse (dedantörün kullanım süresi 6 yıl, hortumların kullanım süresi 3 yıl) veya doğru bağlantı yapılmamışsa (örn. kelepçeli bağlantılar) teknik servis görevlimiz bilgisini sizinle paylaşır. Buna istinaden LPG tesisatınızı güvenli hale getirmek için kullanmanız gereken doğru dedantörün, bakır/çelik borunuza uygun çıkışlı hortumların tespitini yapar, fiyat bilgisini sizinle paylaşır. Sizden, ürünleri satın alacağınıza dair sözlü onay aldıktan sonra ürünlerin montajını gerçekleştirir. Bu şekilde tesisat güvenli hale getirildikten sonra LPG sistemi hava ile basınçlandırılarak tekrar gaz kaçağı kontrolü yapılır.

LPG tesisatınızda bir uygunsuzluk tespit edilmezse, teknik servis görevlimiz LPG sisteminizi hava ile basınçlandırarak gaz kaçağı kontrolü yapar. LPG kaçağı tespit edilmesi durumunda, elektronik LPG kaçak tespit cihazı ile sorunun kaynağını bulur. Sorun bağlantı ekipmanlarındaysa çözümü için uygun ekipman bilgisini ve ücretini paylaşarak bilginiz ve onayınız doğrultusunda montajını gerçekleştirir.

Hizmet bedeli hizmetten önce müşteri tarafından randevu açılan kanala göre Aygaz Mobil veya Aygaz Web üzerinden tahsil edilirken hizmet sürecinde satın alınan ürünlerin bedeli için oluşan tutar hizmet sonrasında kredi kartı ile tahsil edilir.

HİZMETE NASIL ULAŞABİLİRİM?

LPG Güvenlik ve Kontrol Hizmeti hakkında detaylı bilgi almak için 444 4 999 numaralı müşteri hizmetleri hattımızı arayabilirsiniz. Kayıt ve satınalma işlemleri için Aygaz Mobil uygulaması ve Aygaz Web sitesini ziyaret edebilirsiniz.

Silyon Antik Kenti, OPET ile gün yüzüne çıkıyor

Tarihi, mitolojik ve kültürel değerleri ile öne çıkan Çanakkale'de, Tefikiye Köyü'nü "Arkeo-Köy", Çıplak Köyü'nü ise "Etno-Köy" olarak yenileyen OPET, Troya'nın izini takip ederek Akdeniz'e ulaştı. OPET, Antalya'daki Silyon Antik Kenti'ni, Türkiye'nin kültürel mirasına kazandırmak hedefi ile kazı çalışmalarına destek olmak üzere T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı ile protokole imza attı.



OPET, 18 yıldır devam eden Tarihe Saygı Projesi'ni, Akdeniz'e taşıyor. Troya Savaşı'ndan sonra Mopsos ve Calchas adlı kahramanlar tarafından kurulduğu kabul edilen Silyon Antik Kenti'nin gün yüzüne çıkarılması için yürütülen kazı çalışmalarına sponsor olan OPET, bu adımla Türkiye'nin zengin tarihi ve kültürel mirasına olan desteğini bir kez daha gösterdi.

"2018 Uluslararası Troya Yılı"nda, tarihi, mitolojik, kültürel ve doğal güzellikleri ile öne çıkan ve Troya bölgesinde yer alan Tefikiye Köyü'nü "Arkeo-Köy", Çıplak Köyü'nü ise Troya bölgesinin kültür mirasının zenginliklerinden ilham alarak kurgulanmış konseptlerle "Etno-Köy" kavramı ile yenileyen OPET, Troya'nın izini sürerek Akdeniz'e ulaştı. OPET, Tarihe Saygı Projesi kapsamında bu kez Antalya Serik'e 16 km uzaklıkta Perge ve Aspendos arasında yer alan bir Pamphylia şehri olan Silyon Antik Kenti'nin kazı çalışmalarını desteklemek amacıyla T.C. Kültür ve Turizm

Bakanlığı ile protokole imza attı.

İmza töreni Pamukkale Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet Kutluhan, Antalya Belek Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Yazıcı, Serik Kaymakamı Cemal Şahin, Serik Belediye Başkan Yardımcısı Mehmet Yıldırım, Antalya İl Kültür ve Turizm Müdürü Dr. Candemir Zoroğlu, OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk ve Pamukkale Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Klasik Arkeoloji Bölümü Öğretim Görevlisi - Silyon Kazı Başkanı Doç. Dr. Murat Taşkıran'ın katılımıyla gerçekleşti.

"BEREKETLİ TOPRAKLARIN MAĞRUR KENTİ"

Pamukkale Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Klasik Arkeoloji Bölümü Öğretim Görevlisi - Silyon Kazı Başkanı Doç. Dr. Murat Taşkıran toplantıda şöyle konuştu: "Bereketli toprakların

mağrur kenti Silyon, arkeolojik kültür varlıkları ve sahip olduğu tarihi değerleri geçmişten günümüze çok katmanlı dokusuyla önemli bir kültürel miras alanıdır. Tarih boyunca kültür ve uygarlıkların birleşme-çatışma noktasında yer alan bu kadim kent, üzerinde birçok medeniyetin izini taşımaktadır. Farkındalık yaratarak ve sürdürülebilir bir konseptte Silyon'un korunmasını, araştırılmasını ve görünür kılınmasını amaçladığımız çalışmalarımız OPET'in destekleriyle artık daha da güçlenerek devam edecektir. OPET'in Tarihe Saygı Projesi kapsamına Silyon'u da dahil etmesi, ülkemiz genelinde yaptığı çok değerli projelerine Silyon gibi tarihin derinliklerinde gizli kalmış bir alana destek olması sadece kültürel mirasımızın korunması ve gelecek nesillere aktarılması noktasında değil; bilakis benzer çalışmalara yeni bir projeksiyon sunması anlamında çok kıymetlidir."

» Devamı sayfa 24'te

OPET Yönetim Kurulu
Kurucu Üyesi Nurten Öztürk



'ÇANAKKALE'DE BAŞLAYAN YOLCULUĞUMUZ AKDENİZ'E UZANDI'

Çanakkale'deki Çıplak Köyü'nün Troya'nın keşfinde başlangıç noktası olarak kabul edildiğini belirten OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk "OPET olarak geçmişe saygı duyan, geleceğe umutla bakan bir anlayış ile yol alıyor, tarihi zenginliklerimize sahip çıkıyoruz. 2006 yılında Çanakkale ve Gelibolu Yarımadası'nda başlattığımız Tarihe Saygı Projesi, bizi Akdeniz'e götürdü. Troya Savaşı'ndan sonra bu

savaşa katılan iki kahraman isim tarafından kurulduğu kabul edilen antik çağın en zengin şehirlerinden biri olan Silyon Antik Kenti'nin kazı çalışmalarına destek vermekten büyük mutluluk duyuyoruz. Geçmişimize ve köklerimizimize sahip çıkmak, bizim için önemli bir değerdir. Bu projeye, Türkiye'nin tarihi ve kültürel mirasına olan katkımızı bir adım daha ileriye taşımak bize gurur veriyor" değerlendirmesinde bulundu.



Pamukkale Üniversitesi
İnsan ve Toplum
Bilimleri Fakültesi
Klasik Arkeoloji Bölümü
Öğretim Görevlisi -
Silyon Kazı Başkanı
Doç. Dr. Murat Taşkıran

OPET Yönetim
Kurulu Kurucu Üyesi
Nurten Öztürk

Antalya İl Kültür ve
Turizm Müdürü
Dr. Candemir Zoroğlu

"BU DESTEK SİLLYON'U TÜRKİYE'DE VE DÜNYADA DAHA BİLİNİR HALE GETİRECEK"

Törende konuşan Antalya İl Kültür ve Turizm Müdürü Candemir Zoroğlu da, "Kültürel mirasa yapılan tüm destekler bizim için değerli. OPET'in sponsorluğunun yanı sıra iletişim kabiliyetinin de Silyonumuz'u hem Türkiye hem de dünyada daha bilinir hale

getireceğine inanıyoruz. Londra, Berlin, ABD, Uzakdoğu'dan kendi rezervasyonunu yapan, kendi gezi planını oluşturan, ören yerlerini ziyaret eden bir kitle, bir eko sistem yaratmak istiyoruz. Şu anda Belek'teyiz ve hemen yakınımızda Aspendos var, çeşitli festivaller, organizasyonlar yapıyor. Kısa aralıklarla gezilebilecek destinasyonlara ihtiyacımız var. Silyon bu anlamda da çok doğru bir iş" ifadesini kullandı.

'Hedef: Sıfır Kaza ve Sıfır Sızıntı'

Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, Shell Türkiye'nin "Hedef Sıfır" yaklaşımıyla sürdürdüğü tüm operasyonlarını ve sosyal yatırım programlarını Enerji Petrol Gaz'a değerlendirdi.

Shell Türkiye, yol emniyeti konusunda öncü bir rol üstlenmeyi hedefliyor. Bu kapsamda yol güvenliğinde sorumluluk üstlenen Shell Türkiye, tüm operasyonlarını "Hedef Sıfır" yaklaşımıyla sürdürdüğünü ve toplumda dönüşüm için sosyal yatırım programları yürüttüğünü açıkladı. Konuya dair sorularımızı Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem cevapladı.

"KÜRESEL BİR DENEYİME, BİLGİ BİRİKİMİNE VE UZMANLIĞA SAHİBİZ"

Shell Türkiye'nin yol emniyeti alanındaki vizyonu ve çalışmalarını hakkında bilgi verebilir misiniz?

Shell olarak 70'in üzerinde ülkede, çok farklı ve zorlu yol koşulları altında hizmet veriyoruz. Bu anlamda küresel bir deneyime, bilgi birikimine ve uzmanlığa sahibiz.

100 yıldır sürdürdüğümüz Türkiye'deki operasyonlarımızda ise yılda 33 milyon km'ye yakın yol kat ediyoruz. Tüm faaliyetlerimizi hiçbir güvenlik ihlali ve kazaya sebebiyet vermeden gerçekleştirmeyi hedefliyoruz.



Shell Türkiye
Ülke Başkanı
Ahmet Erdem



ve bu yaklaşımımızı "Hedef Sıfır" olarak adlandırıyoruz.

"Hedef Sıfır" vizyonuna ulaşmak amacıyla ölüm ve yaralanma gibi ciddi risk içeren kazaları önlemek için "Hayat Kurtaran Kurallarımız" bulunuyor. Bunlar arasında emniyet kemerinin takılması, belirtilen hız limitinin geçilmemesi gibi temel kurallar bulunduğu gibi sürücülerimizin dinlenmiş ve zinde olması gibi kişisel sağlığı önceliklendiren kurallar da bulunuyor. Bu kurallara sadece Shell çalışanlarının değil, aynı zamanda tüm tedarikçilerimizin de uyum gösterdiğinden emin oluyoruz. Nisan ayı itibarıyla 4.657 gündür bizim kendi kontrolümüzde yaralanmalı ya da ölümlü bir trafik kazamız yok. Herhangi bir kaza olmaması için de hayat kurtaran kurallara harfiyen



uyuyoruz, uymaya da devam edeceğiz. Faaliyetlerimizin temelinde işimizi kazasız ve kimseye zarar vermeden yapmak yer alıyor.

Ayrıca biliyoruz ki yol emniyeti hiçbir zaman öğrenmenin bitmediği bir yolculuk. Defansif sürüş teknikleri eğitimi gibi çalışmalarla sürekli kendimizi geliştiriyoruz. Tüm sürücülerimizin psikolojik ve fiziksel olarak iyi halde olmalarını çok önemseydiğimiz için sadece sürücülere değil, akaryakıt ve LPG taşıyan sürücülerimizin ailelerine de eğitim sunuyoruz.

Eşzamanlı olarak operasyonlarımızda kabin için araç kameraları kullanarak hız aşımı, sürüş saatleri, ani frenleme ve ani kalkış gibi verileri uzunca bir süredir, sürücülerimizin davranışlarını iyileştirmek için yakından takip

ediyoruz. Şimdi bunu bir adım daha ileriye taşıyarak, Shell Türkiye olarak Guardian ve Createch firmaları ile Körfez bölgesinde yüz tanıma teknolojisi üzerinden yorgunluk belirtilerini ve hatalı sürücü davranışlarını tespit etme çalışmalarına devam ediyoruz.

Bu alandaki çalışmalarımızın ise son derece kıymetli sonuçlarını almaktan mutluluk duyuyoruz. Yıllardır koruduğumuz 'Sıfır Kaza' başarılarımızı toplumumuz genelinde yaygınlaştırma hedefiyle bu alanda çalışmaya ve farkındalık yaratmaya devam ediyoruz.

"SON ALTI YILDA 246 BİNDEN FAZLA KİŞİYE ULAŞTIK"

Farkındalık odaklı çalışmalarınızdan da bahsedebilir misiniz?

Yol emniyeti alanındaki birikim ve uzmanlığımızı toplumla paylaşmayı çok önemsiyoruz. Dünya Sağlık Örgütü'nün (WHO) "Yol Emniyeti Eylem 10 Yılı" programına destek sağlayarak yol emniyeti konusunda düzenlediğimiz eğitimlerle ve Trafikte Küçük Hata Yoktur programımızla birlikte son altı yılda 246 binden fazla kişiye ulaştık.

15 yıldır ise Shell Yol Emniyeti Konferansı'nı düzenleyerek hem vizyonumuzu hem de deneyimimizi paydaşlarımıza aktarmaya devam ediyoruz. Her yıl gerçekleştirdiğimiz bu konferanslarda Shell uzmanları ve farklı sektörlerden temsilciler bu alanda gelişimi güçlendirecek bilgi ve deneyim paylaşımında bulunuyor.



"YOL GÜVENLİĞİNE DAİR RİSKLERİN BERTARAF EDİLEBİLMESİ İNSAN ODAKLI DÖNÜŞÜMLE MÜMKÜN"

Shell Türkiye, çocukların bu alanda gelişimine katkı sağlamak amacıyla da programlar yürütüyor. Bu alanda gündeminizde neler var?

Yol Emniyeti ve Sıfır Kaza vizyonu bizim için hayatın vazgeçilmezi. Bunun sağlanabilmesi ve başta hepimizi derinden üzen kazalar olmak üzere yol güvenliği ve sağlığına dair risklerin bertaraf edilebilmesi ise insan odaklı bir dönüşümle mümkündür.

Bu doğrultuda biz bu dönüşümü çocuklarımızla inşa etmeye odaklanıyoruz ve Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı'nın (TEGV) Trafik Ateşböceği Öğrenim Birimi'nin işletme

sponsoruyuz. Trafik Ateşböceği; ilköğretim çağı çocuklarının trafik bilgisi ve farkındalığını artırmak, trafik ile ilgili kavram, beceri ve tutumları kazanmalarını sağlamak amacıyla özel olarak tasarlanmış bir program. Hedeflerimiz arasında çocukların trafik farkındalıklarını artırmak, yakın çevrelerindeki risk faktörlerinin farkına vararak güvenlik algularını geliştirmek ve güvenli yaya elçileri haline gelmelerini sağlamak bulunuyor.

Trafik Ateşböceği Tır'ında alanında uzman TEGV çalışanları ve gönüllüleri tarafından 2-4 ve 5-6. Sınıf öğrencilerine trafik eğitimleri veriliyor. Uygulanan atölyelerde çocukların

çevrelerindeki yetişkinleri de iş birliğine davet edebilecekleri "proje tabanlı öğrenme" metodolojisi kullanılıyor. Proje tabanlı öğrenme ile çocukların trafik konusunda karşılaştıkları zorluklara çözüm önerileri getirmelerini, projeyi uygulanabilir hale getirerek sorunun çözümünde yer almaları planlanıyor.

Shell Trafik Ateşböceği Tır'ında bir yıl içinde 90 atölye düzenleniyor; her atölyeye 16 çocuk katılıyor. Böylece bir yıl içinde 1.500 ilköğretim öğrencisi, Shell Trafik Ateşböceği Tır'ında direkt trafik konusunda eğitim alıyor.

Shell Trafik Ateşböceği Tırımız

6 Şubat depremlerinin yaşadığı dönemde Malatya'daydı ve o dönemde tırımızı depremedelerin kullanımına açtık. Çocukların sosyal ve duygusal iyileşmesine katkıda bulunan atölyelere ev sahipliği yaptık. Tırımız yakın zamanda Derince'ye geldi ve buradaki Kocaeli Derince Bekir Sıtkı Özer İlkokulu bahçesinde konumlandı.

Ayrıca ebeveyn, öğretmen, Trafik Müdürlüğü gibi ekosistemi geliştirebilecek tüm aktörlerin trafikte saygı, sorumluluklar ve yaya güvenliği algısı konusunda farkındalık geliştirmeleri ve bu konuda çocukları ile birlikte harekete geçmelerini sağlamak üzere de çalışıyoruz.

ACTIVE technology formülü BP Ultimate Diesel ile tek depoda



km'ye kadar daha fazla yol*

Daha iyisini istediğinde



Bakan Bayraktar, geleceğin mühendisleriyle Gabar'da bir araya geldi

Bayraktar, Gabar Dağı bölgesinde Şehit Esmâ Çevik 22 Nolu Petrol Üretim İstasyonu'nda, Orta Doğu Teknik Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesi, İskenderun Teknik Üniversitesi, İzmir Katip Çelebi Üniversitesi'nde petrol ve doğal gaz mühendisliği bölümlerinde eğitim gören 19 gençle bir araya geldi.

Üretim ve çalışmalarla ilgili yetkililerden bilgi alan Bayraktar, öğrencilerle alanı gezdi. Ardından basın mensuplarının sorularını yanıtlayan Bakan Bayraktar, 19 Mayıs Atatürk'ü Anma Gençlik ve Spor Bayramı'nda gençlerle bir araya geldiklerini ve gençlerin mezun olduklarında bu sahalarda belki de yeni yapacakları keşiflerde görev almasını ümit ettiklerini söyledi.

HAZİRAN AYINDA HEDEF 50 BİN VARİL ÜRETİM

Öğrencilere seçtikleri mesleğin ne kadar isabetli olduğunu, Türkiye'nin önünde ne kadar büyük bir imkan ve potansiyel olduğunu göstermek istediklerini ifade eden Bayraktar, şöyle konuştu: "Gabar'a son olarak Ramazan Bayramı'nda gelmiştik. O günden bugüne çalışmalarımız devam ediyor. 40 bin varil geçtik. Bugün 42 bin 500 varile ulaştığımız durumdayız. İnşallah haziran ayında 50 bin varil ara hedefimizi gerçekleştirmiş olacağız. Şimdi dört bölgede yaklaşık 37 kuyuda 42 bin 500 varil üretiliyor. Burada irili ufaklı 14 bölgemiz var. Bunun 4'ünde şu anda üretim yapar haldeyiz."

Bayraktar, diğer 10 bölgede de sismik çalışmaların sürdüğünü, sondaj hedeflerinin olduğunu dile getirdi. "Tümüyle baktığımızda Gabar, Türkiye için inşallah oyun değiştirici, Türkiye'nin petroldeki o makus talihini yenecek bir bölge haline gelecek" diyen Bayraktar, diğer bölgelerde de aramaların devam edeceğini ifade etti.

"KÖR KANDİL BÖLGESİNDE ARAMALARIMIZ ÇOK YAKINDA BAŞLAYACAK"

Bayraktar, şöyle devam etti: "Özellikle Kör Kandil bölgesinde aramalarımız çok yakın zamanda başlayacak. Burada çok büyük bir operasyon sürüyor. Yaklaşık



350 kilometrelik geldiğimiz yollar, bu çalışmalar nedeniyle yaptığımız yollar 600 kilometreye kadar çıkacak. Dolayısıyla bir taraftan yolları yapıyoruz bir taraftan buraya makinelerimizi, kuyularımızı, kulelerimizi getiriyoruz ve bu çalışmalarla 2024 sonuna kadar 100 bin varile ulaşmayı hedefliyoruz. Buna ulaştığımız gün de ülkemizin ekonomisine

çok ciddi anlamda bir katkı yapmış olacağız. Ama gidilecek daha çok yolumuz var."

Bölgede değişen iklim koşullarına rağmen 2 bin 750 kişilik ekiple çalışmaların sürdüğünü belirten Bayraktar, bu sayının daha da artacağını, bölgenin istihdamına da çok ciddi bir katkı sağlanacağını kaydetti.



Öğrenciler ile Gabar'da bir araya gelen Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, bölgedeki petrol üretimine ilişkin, "Haziran ayında 50 bin varil ara hedefimizi gerçekleştirmiş olacağız. Gabar, Türkiye için oyun değiştirici, Türkiye'nin petroldeki o makus talihini yenecek bir bölge haline gelecek" dedi.



"ÜRETİM RAKAMLARIMIZ ARTTIKÇA FARKLI PROJELERİ HAYATA GEÇİRMeye DEVAM EDECEĞİZ"

Bayraktar, "Türkiye'de bizim ham petrol olarak günlük 1 milyon varil ihtiyacımız var. Dolayısıyla üretim rakamlarımız arttıkça farklı projeleri hayata geçirmeye devam edeceğiz ama rakam ciddi anlamda büyüyor çünkü burada artık bu petrolü 225 tankerle taşıyoruz. Dolayısıyla mutlaka boru hattına ihtiyacımız var. 37 kilometrelik boru hattıyla buradan petrolü İdil'e taşıyoruz. Oradan da Irak Türkiye petrol hattıyla Dört Yol ve Ceyhan'a götürmeyi umuyoruz. Yani adım adım hedeflere ulaştıkça önümüzde yeni projeler ve yeni alternatifler olacak" ifadelerini kullandı.

Bakan Bayraktar Karadeniz'deki petrol arama çalışmaları ile ilgili ise şunları söyledi: "Karadeniz'de şu anda zaten bir keşifimiz var.

Onun üretimiyle ilgili yoğun bir mesai harcıyoruz. Gemilerimiz, ekipmanlarımız, ekibimiz, onunla yoğunlaşmış durumda. Oradaki üretimi arttırmayı hedefliyoruz ama ara ara o gemilerin böyle 15-20 günlük bir boşluğunda yeni keşif kuyularını da çalışmamıza koymuş durumdayız. 23 Mayıs'ta Göktepe-2 Kuyusu'nu kazacağız. Oradan da gaz beklentimiz var. Batı Karadeniz'de de petrol hedefli bir kuyu kazacağız. Bu sondaj bitmeden bir şey söylemek doğru olmaz diye düşünüyorum."

Bayraktar'a Gabar'daki temaslarında, Şırnak Valisi Cevdet Atay, AK Parti Şırnak Milletvekili Arslan Tatar, Şırnak Belediye Başkanı Mehmet Yarka, İl Emniyet Müdürü Cemal Dalman, İl Jandarma Komutanı Tümgeneral Murat Bulut, TPAO Genel Müdürü Ahmet Türkoğlu, Şırnak Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Osman Geliş de eşlik etti.

EN HIZLI BÜYÜYEN* MARKA OLMANIN GURURUNU YAŞIYORUZ!

Güveninizle
büyümenin değerini
adımız gibi biliyoruz.



*TP Petrol Dağıtım A.Ş. 2023 EPDK verilerine göre toplam beyaz ürün satışlarında Türkiye'nin en hızlı büyüyen akaryakıt şirketi olmuştur.



Ziraat Bankkart'tan M Oil ve TotalEnergies istasyonlarında 175 lira değerinde Bankkart Lira hediye

M Oil ve TotalEnergies'in Ziraat Bankası ile gerçekleştirdiği kampanya kapsamında Ziraat Bankkart ile 16 Mayıs-30 Haziran arasında 175 lira değerinde Bankkart Lira kazanma fırsatı sunulacak.

Şirketten yapılan açıklamaya göre, Bankkart anlaşmalı M Oil ve TotalEnergies istasyonlarında farklı günlerde ve tek seferde yapılacak 750 lira ve üzeri 4'üncü akaryakıt ya da otogaz alışverişine, Bankkart üye işyeri M Oil ve TotalEnergies istasyonlarında kullanılmak üzere 175 lira değerinde Bankkart Lira hediye edilecek.

KAMPANYADAN KREDİ KARTI VE BANKA KARTI ÖZELLİĞİ İLE YARARLANILABİLİYOR

Kampanyadan Bankkart, Bankkart Genç, Bankkart Başak ve Bankkart Business sahibi müşteriler hem kredi kartı hem de banka kartı özelliği ile yararlanabilirken kampanyaya dahil olmak için ilk alışverişlerinden önce Bankkart Mobil ile bankkart.com.tr'den veya kısa mesaj ile katılım gerçekleştirilmesi gerekiyor.



Bankkart

TotalEnergies'te de seni düşünür o.

16 Mayıs-30 Haziran 2024 tarihleri arasında Bankkart ile anlaşmalı TotalEnergies istasyonlarında Bankkart POS'undan farklı günlerde ve tek seferde yapacağınız 750 TL ve üzeri dördüncü akaryakıt ya da otogaz harcamanıza 175 TL Bankkart Lira hediye! Kampanyaya Bankkart Mobil'den, bankkart.com.tr'den veya TE2024 yazıp 4757'ye SMS göndererek katılabilirsiniz.



X | F | @ | /bankkart

TOPLAMDA EN FAZLA 175 LİRA DEĞERİNDE BANKKART LİRASI KAZANILABİLİYOR

Toplamda en fazla 175 lira değerinde Bankkart Lirası kazanılabilen, müşteri bazlı olan ve bir müşterinin sadece bir kez yararlanabildiği kampanyaya kısa mesaj ile katılım sağlamak için M Oil için MOIL yazıp 4757'ye ve TotalEnergies için TE2024 yazıp 4757'ye banka nezdinde kayıtlı Turkcell, Vodafone ve TürkTelekom

BANKKART LİRALAR 7 TEMMUZ'DA YÜKLENECEK VE 7 AĞUSTOS'A KADAR KULLANILABİLECEK

Koşulları yerine getiren müşterilere Bankkart Liralar 7 Temmuz'da yüklenecek ve 7 Ağustos'a kadar Bankkart anlaşmalı M Oil ve TotalEnergies

operatörlerine ait cep telefonu numaralarından kısa mesaj gönderilmesi gerekiyor.

Sadece kampanyaya dahil

istasyonlarında akaryakıt ya da otogaz alışverişlerinde kullanılacak. 7 Ağustos'a kadar kullanılmayan Bankkart Liralar, 8 Ağustos'ta geri alınacak. Bankkart ücretsiz

olan Bankkart POS'larında geçerli kampanyadan yararlanan Bankkart kullanıcılarına, kazandıkları hediyeyle ilişkin bilgi POS

kartların dahil olmadığı kampanyaya asıl kart sahipleri katılabilirken ek kartlar ve sanal kartlar ile yapılan harcamalar, asıl kart sahibi müşterinin harcamalarına dahil edilecek.

makinesi slipi ile Bankkart Mobil uygulamasında yer alacak ve kullanıcılar ayrıca kısa mesaj ile de bilgilendirilecekler.

Çok Yetenekli

Aynı anda dört araca satış yapabiliyor



Wayne
FUELING SYSTEMS
Helix™ 5000 Twin

gas grup hizmet kalitesiyle
enerji sistemleri

Müşteri İletişim Merkezi
0850 222 9 427
www.gasgrup.com

Aytemiz'de Motorcuların Yeri Ayır

Motorcuların kalbimizdeki yeri de ayrı,
istasyonlarımızdaki yeri de.



Aytemiz'den ziyaretçilerine 200 TL ParafPara kazanma fırsatı



Aytemiz, Halkbank Paraf Kart ile ziyaretçilerine 200 TL ParafPara kazanma fırsatı sunuyor.

Aytemiz, ParafPara kazandıran bir kampanyaya başlattı. Kampanya kapsamında 16 Mayıs - 30 Haziran 2024 tarihleri arasında Paraf üyesi Aytemiz istasyonlarında yapılacak akaryakıt ya da otopaz alışverişleri, 200 TL ParafPara kazandırıyor. Kampanya, Aytemiz istasyonlarından farklı günlerde ve tek seferde yapılacak 750 TL ve üzeri 4'üncü akaryakıt ya da otopaz alışverişini kapsıyor.

Kampanyaya katılmak için; Paraf Mobil'den "Hemen Katıl" butonuna tıklanması ya da bankada kayıtlı cep telefonu numarasından 'AYTEMİZ' yazılıp 3404'e SMS gönderilmesi gerekiyor. Kazanılan ödüle ilişkin bilgiler hem alışveriş esnasında alınan slip üzerinde hem de Paraf Mobil'de yer alırken, aynı



zamanda SMS ile de bildiriliyor. Paraf Mobil'e kaydolduktan sonra, Paraf üyesi Aytemiz istasyonlarında gerçekleştirilen

akaryakıt veya otopaz alımları puan kazandırmaya başlıyor.

ParafParalar 10 Ağustos 2024'e kadar Paraf üyesi

Aytemiz istasyonlarında kullanılabilir.

Kampanyaya bir müşteri sadece bir kez katılabilir



ve kazanılan 200 TL değerinde ParafParaların karta yüklenmesinin ardından 10 Ağustos 2024'e kadar Paraf üyesi Aytemiz istasyonlarında akaryakıt ya da otopaz alışverişlerinde kullanılabilir.

Kampanyaya ilişkin detaylı bilgiye www.aytemiz.com.tr, www.paraf.com.tr ve Paraf Mobil'den ulaşılabilir.

Akaryakıtta tek fiyat uygulaması başladı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumunun (EPDK) Kurul kararına göre, 15 Mayıs 2024 Çarşamba günü itibarıyla akaryakıt istasyonlarında yapılan satışlarda, farklılaştırılmış olsun veya olmasın aynı tür akaryakıt için fiyat farkı uygulanmayacak. Akaryakıt istasyonlarında "95 oktan benzin ve dizel, ultra force (ultra kuvvet), power (güçlü), fuelsave (yakıt tasarruflu), VMax, VPro" gibi ifadelerle farklı fiyatlarla ürün satışı yapılmayacak.

EPDK'dan yapılan açıklamada, dağıtıcı lisansı sahiplerinin

EPDK'nın farklılaştırılmış akaryakıt ürünlerinin istasyonlarda aynı fiyata satılmasına ilişkin Kurul kararı yürürlüğe girdi. Bu kapsamda, 13 bin bayide 15 Mayıs 2024 tarihi itibarıyla fiyatlar güncellendi.

farklılaştırılmış akaryakıt satışına devam edebileceği

ancak bu özelliklerin fiyatı değiştirmeyeceği belirtildi.

ALINAN KARARLA DAĞITICI VE BAYİLERİN OPERASYONLARINDA KOLAYLIK SAĞLANMASI AMAÇLANIYOR

Açıklamada, tüketici nezdindeki belirsizliklerin önüne geçilmesinin, dağıtıcı ve bayilerin operasyonlarında kolaylık sağlanmasının amaçlandığı karara ilişkin, "Türkiye'de yaklaşık 13 bin bayi ile tüketicilerin akaryakıt ihtiyaçları en yüksek hizmet ve kalite standartlarıyla karşılanmaktadır. Akaryakıt Kalite İzleme Sistemi ile akaryakıt bayilerinde ve

Depo Akaryakıt Kalite İzleme Sistemi ile de akaryakıt dolum terminallerinde kalite izlemesi aralıksız olarak izlenmesi aralıksız olarak sürdürülmektedir" ifadesine yer verildi. EPDK, dağıtıcı lisansı sahiplerinin yüzde 0,5'i geçmemek kaydıyla akaryakıtların özelliklerini iyileştirmeye yönelik çeşitli katkı maddelerini ürüne ekleyebildiğini belirterek, bu işlem için kullanılacak katkı maddelerine ilişkin dağıtıcı lisansı sahiplerinin EPDK'yı bilgilendirme ve gerekli izinleri alma yükümlülüklerinde herhangi bir değişiklik yapılmadığını kaydetti.

Güçlü Depolama Kapasitemiz ile *Kesintisiz* *Hizmetinizdeyiz.*

Samsun / Tekkeköy Dolum Tesisi

alpet.com.tr



ALPET'in yeni Genel Müdürü Murat Batmaz oldu

Zeren Group Holding Enerji Grubu şirketlerinden olan ALPET, sektördeki büyümesine liderlik kadrosunu güçlendirerek, emin adımlarla devam ettiğini açıkladı. Bu kapsamda ALPET'in Genel Müdürlüğüne Murat Batmaz getirildi.

ALPET'in stratejik hedeflerine ulaşmasına büyük bir ivme kazandıracağı belirtilen bir atama gerçekleştirildi. Akaryakıt sektöründe güçlü bir satış ve liderlik deneyimine sahip olan Murat Batmaz, Mayıs 2024 itibarıyla ALPET Genel Müdürlük görevine atandı.

ALPET'in geçmiş yolculuğunda, 10 yıllık süre zarfı

boyunca saha müdürlüğünden başlayarak genel müdür yardımcılığına kadar çeşitli kademelerde görev aldıktan sonra Öztürk Group bünyesinde Genel Müdürlük görevine devam eden Batmaz'ın, ALPET'teki yeni rolüyle birlikte, şirketin stratejik



yönüne doğru sektörel faaliyetleri güçlendirme sorumluluğunu üstlenmiş olacağı belirtildi.

Zeren Group Holding vizyonu ile birlikte yola devam eden ALPET'in, Batmaz'ın liderliğinde sektördeki yenilikçi konumunu daha da ileri taşıması hedefleniyor.



Ocak-Nisan döneminde trafiğe kaydı yapılan otomobillerin yüzde 65,3'ü benzinli

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) 2024 Nisan ayı Motorlu Kara Taşıtları istatistiklerini paylaştı.

Paylaşılan verilere göre; Nisan ayında 196 bin 309 adet taşıtın trafiğe kaydı yapıldı. Nisan'da trafiğe kaydı yapılan taşıtların yüzde 54,3'ünü motosiklet, yüzde 32,9'unu otomobil, yüzde 7,1'ini kamyonet, yüzde 3,2'sini traktör, yüzde 1,6'sını kamyon, yüzde 0,5'ini minibüs, yüzde 0,3'ünü otobüs ve yüzde 0,1'ini özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

TRAFİĞE KAYDI YAPILAN TAŞIT SAYISI BİR ÖNCEKİ AYA GÖRE YÜZDE 13,4 AZALDI

Trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre yüzde 13,4 azaldı. Nisan ayında trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre motosiklette yüzde 3,4 artarken özel amaçlı taşıtta yüzde 43,0, otobüste yüzde 40,7, minibüste yüzde 30,9, kamyonette yüzde 29,1, otomobilde yüzde 27,1, traktörde yüzde 26,4 ve kamyonunda yüzde 23,2 azaldı.

TRAFİĞE KAYDI YAPILAN TAŞIT SAYISI GEÇEN YILIN AYNI AYINA GÖRE YÜZDE 9,4 ARTTI

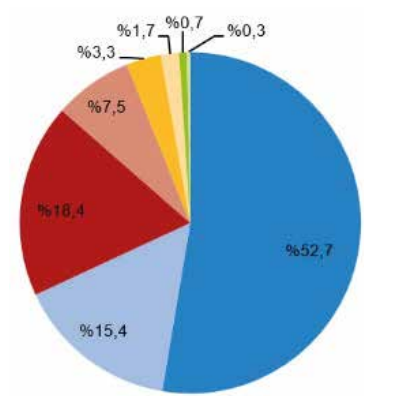
Trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 9,4 arttı. Nisan ayında geçen yılın aynı ayına göre trafiğe kaydı yapılan

TÜİK'in 2024 Nisan ayına ilişkin Motorlu Kara Taşıtları istatistikleri açıklandı. Buna göre; Nisan ayında trafiğe kaydedilen 196 bin 309 adet taşıtla birlikte trafiğe kayıtlı toplam taşıt sayısı 29 milyon 561 bin 690 oldu. Ocak-Nisan döneminde trafiğe kaydı yapılan otomobillerin ise yüzde 65,3'ü benzin yakıtlı olarak kayıtlara geçti.

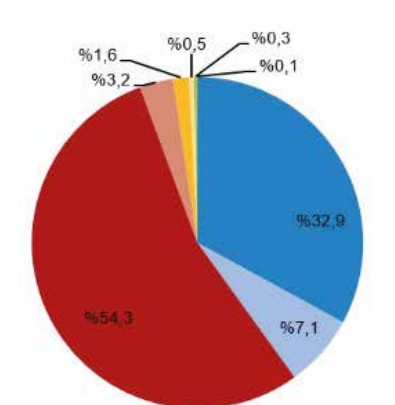
Trafiğe kaydı yapılan otomobillerin yakıt cinslerine dağılımı - Nisan 2024

	Nisan		Ocak-Nisan	
	2023	2024	2023	2024
	Sayı	Pay (%)	Sayı	Pay (%)
Toplam	67 712	100,0	64 694	100,0
Benzin	43 378	64,1	40 149	62,1
Hibrit	7 011	10,3	9 865	15,3
Dizel	14 666	21,7	8 101	12,5
Elektrik	1 827	2,7	5 846	9,0
LPG	830	1,2	733	1,1
			4 870	1,8
			4 081	1,2

Trafiğe kayıtlı taşıtların dağılımı - Nisan 2024



Trafiğe kaydı yapılan taşıtların dağılımı - Nisan 2024



belirtili. Yakıt türü bilinmeyen otomobillerin oranı ise yüzde 0,2'lik paya sahip.



taşıtların yüzde 58,5, motosiklette yüzde 31,5, minibüste yüzde 23,8 artarken otobüste yüzde 24,0, kamyonette yüzde 21,2, kamyonunda yüzde 20,5, traktörde yüzde 16,4 ve otomobilde yüzde 4,5 azaldı.

TRAFİĞE KAYITLI TOPLAM TAŞIT SAYISI NİSAN AYI SONU İTİBARIYLA 29 MİLYON 561 BİN 690 OLDU

Trafiğe kayıtlı toplam taşıt sayısı Nisan ayı sonu itibarıyla 29 milyon 561 bin 690 oldu. Nisan ayı sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı taşıtların yüzde 52,7'sini otomobil, yüzde 18,4'ünü motosiklet, yüzde 15,4'ünü kamyonet, yüzde 7,5'ini

traktör, yüzde 3,3'ünü kamyon, yüzde 1,7'sini minibüs, yüzde 0,7'sini otobüs ve yüzde 0,3'ünü özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

OCAK-NİSAN DÖNEMİNDE 830 BİN 19 ADET TAŞITIN TRAFİĞE KAYDI YAPILDI

Ocak-Nisan döneminde 830 bin 19 adet taşıtın trafiğe kaydı yapıldı. Ocak-Nisan döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı yüzde 29,6 artarak 830 bin 19 adet olurken, trafikten kaydı silinen taşıt sayısı da yüzde 0,2 azalarak 8 bin 682 adet oldu. Böylece Ocak-Nisan döneminde trafikteki toplam taşıt sayısında 821 bin 337 adet artış gerçekleşti.

OCAK-NİSAN DÖNEMİNDE TRAFİĞE KAYDI YAPILAN OTOMOBİLLERİN YÜZDE 65,3'Ü BENZİN YAKITLI

Ocak-Nisan döneminde trafiğe kaydı yapılan otomobillerin yüzde 65,3'ü benzin yakıtlı olarak kayıtlara geçti. Ocak-Nisan döneminde trafiğe kaydı yapılan 343 bin 585 adet otomobilin yüzde 65,3'ü benzin, yüzde 13,2'si hibrit, yüzde 12,8'i dizel, yüzde 7,5'i elektrikli ve yüzde 1,2'si LPG yakıtlı olarak kaydedildi. Nisan ayı sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı 15 milyon 562 bin 640 adet otomobilin ise yüzde 35,1'inin dizel, yüzde 32,9'unun LPG, yüzde 29,3'ünün benzin, yüzde 1,7'sinin hibrit ve yüzde 0,7'sinin elektrikli olduğu

esespetrol.com.tr

Sektörün en genç enerjisi Eses Akaryakıt; üstün müşteri memnuniyeti, kaliteli hizmet anlayışı ile şimdi yollarda.

Kaliteye giden yolda, Her şey yolunda.



Eses

PO/Marine ile denizlerin lideri yine Petrol Ofisi.

PO/Marine ile denizcilik sektöründe fark yaratmaya devam ediyoruz.

2019'dan bu yana her yıl olduğu gibi güçlü altyapımız ve artan satış hacmimiz ile transit pazarda %32.5, yurt içi denizcilik yakıtları pazarında %41.6, tüm denizcilik pazarında %34.1 pay oranı ile 2023 yılını da lider olarak tamamladık.

2023 EPDK denizcilik satışları verilerine göre
912.982 ton toplam satış hacmi ile pazar lideri.





Petrol Ofisi

Kadoil, akaryakıt dışı satışlarda büyümeye devam ettiğini açıkladı

Ankara'nın önemli markalarından Oskar Cafe ve La Marzocco 10. şubesini Kadoil'in Akköprü Akaryakıt İstasyonu'nda düzenlenen törenle hizmete sundu.



Kadoil, marka iş birlikleri ile bayilerinin gelirlerini artırmaya devam ediyor. Stratejisi, "akaryakıt dışı ürün ve hizmet seçiminde lokasyona özel çözüm geliştirme" olarak belirlenen Kadoil, Ankara'da hizmet veren istasyonunun içinde Oskar Cafe ve La Marzocco'nun açılışını görkemli bir törenle gerçekleştirdi. Ankaralılar yerinde ve taze hazırlanan lezzetleri Akköprü Petrol'de deneyimleyebilecek.

TAZE LEZZETE YOĞUN İLGI

Oskar Cafe ve La Marzocco açılışına Kadoil yönetim takımı ve Ankara protokolü büyük ilgi gösterdi. Açılış törenine başta Kadoil Yönetim Kurulu Başkan Vekili Nergiz Kadooğlu Çifçi olmak üzere Ankara Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Alpaslan Durmaz, Keçiören Belediye Başkan Vekili Mustafa Keskin, Kadoil

Grup Satış Müdür Yardımcısı Hamdi Ünsal, Akköprü Kadoil İstasyon Yetkilisi Ergin Kuzu ve vatandaşlar katıldı.

AÇILIŞA ANKARA PROTOKOLÜ KATILDI

Kadoil istasyonunun içinde yer alan Oskar Cafe ve La Marzocco'nun açılışına katılan Ankara Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Alpaslan Durmaz, Keçiören Belediye Başkan Vekili Mustafa Keskin de Nergiz Kadooğlu Çifçi ve Kadir Barışkan'a tebriklerini ilettiler.

100'ÜN ÜZERİNDE ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİ

Zengin menüsü ile hizmet vermeye başlayan Oskar Cafe ve La Marzocco günlük taze yaş pasta, kuru pasta, kek, şerbetli tatlılar başta olmak üzere 100'ün üzerinde ürün çeşitliliği sunmaktadır.



'AKARYAKIT DIŞI SATIŞLARDA İŞ BİRLİKLERİNE DEVAM EDECEĞİZ'

Kuruldukları günden bu yana Kadoil'in en iyi hizmet kalitesini sunma amacı ile hareket ettiklerini aktaran Kadoil Yönetim Kurulu Başkan Vekili Nergiz Kadooğlu Çifçi, "Türkiye'nin her noktasında müşterilerimize kaliteyi uygun fiyata sunmak için

çalışıyoruz. Her istasyonumuzu bir perakende noktası olarak görerek ilerlediğimiz stratejimiz doğrultusunda iş birliklerimizi artırmaya devam ediyoruz. Akaryakıt dışı satışlar kategorisinde müşterilerimize farklı ve kaliteli hizmeti sunuyoruz. 1975'ten bu yana

hizmet veren köklü bir kuruluş ile birlikte çalıştığımız için mutluyuz, umarım hepimiz için hayırlı olur" dedi. Kadooğlu Çifçi ayrıca, Kadoil Akköprü Yetkilisi Ergin Kuzu'ya ve Oskar Cafe ve La Marzocco'nun Yetkilisi Kadir Barışkan'a teşekkürlerini sundu.



"KADOİL MÜŞTERİLERİNE HİZMET VERMEKTEN MUTLULUK DUYUYORUZ"

Kadoil Akköprü Akaryakıt istasyonunda şube açmaktan mutlu olduklarını ve Kadoil müşterilerine en iyi şekilde hizmet vereceklerini ifade eden firma yetkilisi Kadir Barışkan; "Açılışımıza katılarak bizi onurlandıran misafirlerimize ve Kadoil'in değerli müşterilerine bu noktadan hizmet verecek olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Ankara ve bölgenin önemli markalarından biri olan pastanemizin Yenimahalle'ye hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" diye konuştu.





İSTANBUL JET
HAVACILIK VE YAKIT HİZMETLERİ

İSTANBUL MARİN
İSTANBUL

HAVA KARA DENİZ

AKARYAKIT TEDARİĞİNDE KESİNTİSİZ HİZMET



+90 850 255 00 45

info@istjet.com

İstanbul Jet Havacılık ve Yakıt Hizmetleri A.Ş.
15 Temmuz Mah. Bahar Cad. No:43 Nurol Park Ofis
J Blok K:14 No:91-92-93
Güneşli Bağcılar/İstanbul Türkiye

Turcas Petrol 2023 yılı Olağan Genel Kurul Toplantısı gerçekleştirildi

Turcas Petrol 2023 yılı Olağan Genel Kurul Toplantısı gerçekleştirildi. Turcas'ın 2023 yılını değerlendiren Turcas CEO'su Batu Aksoy gelecek hedeflerine ilişkin; "Turcas olarak önceliğimiz hissedarlarımıza yeniden düzenli temettü dağıtır hale gelmek" dedi.

Akaryakıt ve enerji sektöründeki yatırımlarıyla bilinen Turcas 2023 mali yılına ilişkin Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı 15 Mayıs Çarşamba günü Kalyon Hotel'de gerçekleştirdi. Toplantı, Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Aksoy'un açılış konuşmasıyla başladı.

Toplantıya Turcas Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Aksoy, CEO ve Yönetim Kurulu Üyesi Batu Aksoy, Yönetim Kurulu Başkan Vekili Banu Aksoy, Yönetim Kurulu Üyesi Timuçin Tecmen, Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Emre Derman ile üst düzey yöneticiler ve hissedarlar katıldı.

Turcas CEO'su Batu Aksoy konuşmasında şunları belirtti: "Shell & Turcas, 2023 yılında akaryakıt perakendesindeki lider konumunu yüzde 21,5'lik pazar payıyla sürdürdü. Şirketimiz akaryakıt dışı satışlara olan odağını istikrarlı ve çift haneli büyümesiyle devam ettirdi. RWE & Turcas, Denizli'deki 800 MW Doğalgaz Çevrim Santralimizdeki planlı büyük bakımını tamamlayarak tatmin edici bir yılı geride bıraktı. Turcas olarak finansal borçluluğumuzu önemli miktarda azaltarak 2023 yıl sonu itibarıyla konsolide aktiflerimizin yüzde 94'lük kısmını öz kaynaklarımız ile finanse eder hale geldik."

"SEKTÖRDEKİ LİDER KONUMUMUZ AÇISINDAN BAŞARILI BİR YILI GERİDE BIRAKTIK"

Toplantıda, 2023 yılına ilişkin Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu, Bağımsız Denetim Rapor Özeti, Finansal Tablolar ve 2023 yılı kâr dağıtımına ilişkin öneri de ele alındı.



Turcas CEO'su Batu Aksoy

"Geçtiğimiz yıl, Türkiye'deki faaliyetlerinin 100. yılını kutladığımız dünya devi Shell ile ortaklığımız konumundaki, akaryakıt sektörünün en çok tercih edilen markası Shell & Turcas bünyesindeki yaklaşık bin 170 değerli bayimiz ve 20 bine yakın ön saha arkadaşlarımızla her gün 1 milyon misafirimizi ağırladık."

'DİNAMİK PORTFÖY YÖNETİMİYLE KONJONKTÜREL FIRSATLARI VE STRATEJİK OPSİYONLARI DEĞERLENDİRMEYE DEVAM EDECEĞİZ'

Gelecek hedeflerine ilişkin konuşan Aksoy, şöyle devam etti: "2024 yılında da iştiraklerimiz yatırımlarla büyümeye devam edecek. Turcas olarak ilk önceliğimiz hissedarlarımıza yeniden düzenli temettü dağıtır hale gelmek. Bununla birlikte her zaman olduğu gibi dinamik portföy yönetimiyle konjonktürel fırsatları ve stratejik opsiyonları değerlendirmeye devam edeceğiz. Bunlara bağlı olarak, ortaklık kültürümüz ve

enerji sektöründeki know-how ve yüksek kredibilite kaslarımızı kullanarak yeni yatırım fırsatlarını da sürekli araştıracağız. Shell & Turcas, elektrikli şarj üniteleri, atık yönetimi, LNG ve güneş enerjisi kullanan istasyonlara dair projeler üretiyor. TOGG ve iştiraki TRUGO ile imzaladığımız işbirliği çerçevesinde Shell istasyonlarında süratle kurulan elektrikli araç hızlı şarj üniteleriyle Türkiye'nin dört bir noktasında elektrikli

araçlara hizmet verme yatırımlarımız devam ediyor. Bu yatırımlar hem çevresel etkileri azaltmak hem de sürdürülebilirlik anlayışıyla hareket etmek için çok önemli. RWE & Turcas, Denizli santralimizin iç tüketimini karşılamak amacıyla 20 MW'a kadar bir hibrit GES yatırımının izin süreçlerini 2024 içinde tamamlamayı ve ardından yatırıma başlamayı hedefliyor" dedi.

Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Emre Derman'ın mevzuat çerçevesinde izin verilen azami görev süresinin tamamlanacak olması nedeniyle yerine yeni Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi olarak Markus Christian Slevogt'un seçilmesi de toplantıda onaylandı. Son olarak, pay sahiplerinin soruları cevaplanarak toplantı kapatıldı.

Batu Aksoy, Turcas'ın 2023 yılını değerlendirirken, "Geçtiğimiz yıl, Türkiye'deki faaliyetlerinin 100. yılını kutladığımız dünya devi Shell ile ortaklığımız konumundaki, akaryakıt sektörünün en çok tercih edilen markası Shell & Turcas bünyesindeki yaklaşık bin 170 değerli bayimiz ve 20 bine yakın ön saha arkadaşlarımızla her gün 1 milyon misafirimizi ağırladık. 2023 yılında 8,2 Milyon m³ akaryakıt satış hacminin

yanı sıra 14,7 Milyon kahve, 6 Milyon sandviç ve 6 Milyon fırın ürünü satışı gerçekleştirdik. Bunların sonucunda 2023 yılında 246 Milyar TL satış hasılatı ve 6,4 Milyar TL FAVÖK elde ettik" dedi.

Şirketin elektrik sektöründeki iştiraki RWE & Turcas'ın performansına da değinen Aksoy, "RWE & Turcas bünyesinde, son teknolojiye göre inşa edilmiş ve 2023 yılında 10 yılda bir yapılan planlı, büyük bakımı başarıyla tamamlanan 800 MW kurulu gücündeki Denizli Doğal Gaz Kombine Çevrim Elektrik Santralimizde yüzde 57 verimlilik oranı ile 2,9 Milyar kWh elektrik üretip 11,5 Milyar TL satış hasılatı elde ettik. 2023 yılında 2,9 Milyar kWh elektrik üretip 11,5 Milyar TL satış hasılatı ve 1,8 Milyar TL FAVÖK elde eden RWE&Turcas'la birlikte,

Turcas altında toplanan her iki sektörde de operasyonel büyüme sağladık ve hedeflenen finansal performansa ulaştık. 2023 yılı, Turcas'ın finansal performansı ve iştiraklerinin lider konumu ve operasyonları açısından başarılı bir yıl oldu" şeklinde konuştu.

"SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK RAPORUNU ŞİRKETİMİZ İÇİN ÖNEMLİ BİR KİLOMETRE TAŞI OLARAK GÖRÜYÜZ"

Aksoy, konuşmasını şu sözlerle tamamladı: "Sürdürülebilirlik anlayışı ve toplumsal sorumluluk bilinciyle 2023 yılında ilk defa çıkardığımız (2022 Yılına İlişkin) Sürdürülebilirlik Raporunu şirketimiz için önemli bir kilometre taşı olarak görüyoruz. Özellikle son 3 sene içerisindeki performansı ile finansal

borçluluğumuzu oldukça düşük bir seviyeye indirebilmiş ve 2023 sonu itibarıyla konsolide aktiflerinin yüzde 94'lük kısmını öz kaynakları ile finanse eden bir şirket olarak en volatil dönemi geride bıraktığımız ve birkaç çeyrek sonra hissedarlarımıza temettü dağıtma noktasına geleceğimize inanıyorum."

"BİZ ARTIK KENDİMİZİ BİRER PERAKENDE ŞİRKETİ OLARAK KODLUYORUZ"

Toplantı sonrası basın mensuplarının sorularını yanıtlayan Turcas Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Aksoy ve CEO ve Yönetim Kurulu Üyesi Batu Aksoy gazetemizin sorularını da ilgiyle cevapladı. Enerji Petrol Gaz'ın, akaryakıt dışı satışlara ilişkin sorusunu değerlendiren Batu Aksoy; "Dünya'da da akaryakıt dağıtımında marjlar düşük. Bu sebeple akaryakıt dışı satışlar globalde de çok önemli. Yatırımcı toplantılarında bana 'Avrupa'da benzin istasyonları para kazanmıyor, tek kârlarını akaryakıt dışı satışlardan yapıyorlar. Bu durum sizin için de geçerli mi' diye sorarlardı. 15 yıldan fazla süredir bu soru bize soruluyor çünkü Avrupa ve Amerika'da bu dönüşüm çok daha öncesinde başlamıştı. Yıllar içinde marjlar daralınca sektörün bir çare bulması gerekiyordu. Akaryakıt dağıtım şirketi olarak adlandırılan şirketlerimiz son 10-15 yıl içindeki dönüşümle birlikte birer perakende şirketi haline geldi. İşte ben buna 'perakende devrimi' diyorum. Mesela Avrupa'daki örnekler bakarsak; Tesco, Migros gibi firmaların birçok hizmet markasının, farklı noktadaki benzin istasyonlarını aldığını ve dükkanlarını istasyonların içine açıp esasında istasyonları kendi içinde akuple ettiğini görüyoruz. Biz de eğer sektör olarak perakende dönüşümü dediğimiz dönüşümü yapmasaydık belki aynısı bizim başımıza gelecek ve bununla birlikte sektör yok olma sürecine girecekti. Bu sebeple doğru bir adım attık. Biz artık birer perakende şirketi olarak kodluyoruz kendimizi. Reklamlarımızda artık pompa ve benzin istasyonlarımızdan ziyade dürüm, sandviç, kahve görüyorsunuz. Türkiye'nin Avrupa ve Amerika'dan daha iyi bir tarafı var, o da hizmet kültürü, bu da sektörün hizmet kalitesini besliyor" dedi.

"SHELL İLE ORTAKLIĞIMIZI KÜLTÜREL BİR GELİŞME OLARAK GÖRÜYORUM"

Shell ile ortaklıklarını değerlendiren Erdal Aksoy, "Bir baba olarak, bir şirketin yönetim kurulu başkanı olarak Shell ile ortaklığımızı kültürel bir gelişme olarak görüyorum. Çocuklarımdan bütün ekibime kadar dünyanın en ileri gelen şirketlerinin nasıl işlediğini takip etmeleri, o kurumsal yapının içinde olmaları başlı başına bir kültürdür. Gençlerimizin daha fazla dünyaya açılacağı kanaatindeyim. Dünyaya açılmadaki en önemli etken de onların kurumsal yapılarına, regülasyonlarına uygun hareket etme kabiliyetimizdir. İşte bu bir kültürdür. Biz onu Türkiye'de kendi ekibimize işledik. Oradan öğrendiklerimizi de diğer işlerimizde uyguluyoruz. Dolayısıyla ben Shell&Turcas iş birliğinden çok memnunum. Uzun vadeli kâra bakmak gerekiyor. Sürdürülebilirlikten bahsediyoruz, uzun vadede o kurumsal kültür geleceği daha güvence altında hissettirir. Beraber mükemmel çalışıyoruz. Kurumsal ve global bir markayla yapılan iş birliği sürdürülebilirliğin garantisidir. Çok şey öğrenirsiniz, geleceğe



çok daha sağlam temel atarsınız" ifadelerini kullandı.

"BU BİRLEŞME SAYESİNDE SHELL GİBİ BİR DÜNYA MARKASINI İŞLETMESİ VE ÖZKAYNAĞIYLA ÜLKEMİZDE TUTTUK"

Batu Aksoy ise Shell ile ortaklıklarına ilişkin şunları söyledi: "Ben de memnunum. 18 senelik bir iş birliğinden

bahsediyoruz, özellikle son 10 senesi her iki ortak için de daha da verimliydi. Çünkü Türk Lirası'nda bir stabilite vardı. İşimiz Türk Lirası odaklı, Turcas'ın ölçeğine bakarsak ihracatımız yok denecek kadar az. Biz lokal bir şirketiz ve akaryakıtı ithal ediyoruz ya da dolar bazında rafinerilerimizden satın alıyoruz. Dolayısıyla Türk Lirası'nda stabilitenin olduğu yıllarda gelirimiz daha yüksekti. Kur şoklarını yaşadığımız son 8 senede gelirlerimiz düştü.

Fakat iyi ki birleşmişiz diyoruz. Shell ortaklığı bizi farklı bir platforma koydu. Türk petrol markasıyla kurulan Turcas'ın kökeni 1931 yılına dayanıyor. Shell ise Cumhuriyet ile birlikte 1923 yılında Türkiye'ye geliyor. 93 yıllık geçmişimiz ve Shell'in 101 yıllık geçmişiyle birleşince 194 yıllık bir tecrübe ile günümüzde hala Türkiye akaryakıt sektörünün tepesinde kalmamızı sağladı. Bu birleşme olmasıydı belki Shell Türkiye'de 3.sırada

yer alırken biz 5.sırada yer alacaktı, belki yok olacaktık, belki de başka satınalma-birleşmeler gerçekleşecekti. İşte birleşmeler bu sebeple önemli. Biz bu birleşme sayesinde hem Shell gibi bir dünya markasını işletmesi ve özkaynağıyla ülkemizde tuttuk hem de sektörümüzün kalitesi bu sebeple yukarıda kaldı. İki şirket bu birleşme sayesinde piyasanın tepesinde kalmayı başardı."

PÜİS Başkanı Okumuş, 'Bayinin bekleyecek dermanı kalmadı, bıçak kemiğe dayandı'

PÜİS Genel Başkanı Okumuş, sektörün sorunlarına ilişkin yaptığı ziyaretler sonrası, "Bayiler büyük bir ekonomik çıkmazın içinde, varlıklarını sürdürmeye çalışıyorlar. Bayinin bekleyecek dermanı kalmadı. Bıçak kemiğe dayandı" açıklamasında bulundu.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, bayilerin gündemindeki sorunların çözümü için yoğun ziyaretlerde bulundu. Cumhurbaşkanlığı ile başlayan ziyaret trafiği Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu, TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu Başkanlığı, EPDK ve Gelir İdaresi Başkanlığı ile devam etti.

"SONUÇ ALINCAYA KADAR ÇALIŞMALARIMIZI YOĞUN BİR ŞEKİLDE SÜRDÜRECEĞİZ"

Kar payları, kredi kartı komisyonları, maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar, haksız rekabet, nakliye ücretleri, teminat uygulaması konuları başta olmak üzere bayilerin acil çözüm bekleyen

sorunlarını ilgili kurum ve kuruluşlara aktaran Genel Başkan İmran Okumuş, yaptığı ziyaretler sonrasında şu açıklamayı yaptı: "Bayiler büyük bir ekonomik çıkmazın içinde, varlıklarını sürdürmeye çalışıyorlar. Bir yandan kar payının yetersizliği, öte yandan yüksek kredi kartı komisyonları nedeniyle karımıza ortak olan bankalar, bizlere karın dışında ayrıca ödenmediği için cebimizden giden nakliye ücretleri, bankalara yüzde 6 komisyon ödeyerek almaya çalıştığımız teminat mektupları gibi bir an evvel



çözülmesi gereken sorunlarımız var. Ayrıca İstanbul Avrupa yakasındaki bayilerin tavsiye fiyat nedeniyle yaşadıkları mağduriyet dayanılmaz boyutlara ulaştı. Bayinin bekleyecek dermanı kalmadı. Bıçak kemiğe dayandı. Bayinin içinde bulunduğu ekonomik durumu somut olarak ortaya koymak amacıyla PÜİS olarak bir çalışma yaptık. Yurdumuzun çeşitli illerinde günde 10 bin litre satış yapan istasyonların gelir ve giderlerini tablo haline getirerek yetkililere ilettik. Bu

tablolarla günde 10 bin litre satan bayilerin zarar ettiğini ortaya koyarak, satış hacmi daha düşük olan bayilerin yok olma tehlikesiyle karşı karşıya kaldıklarını çok net şekilde rakamlarla kendilerine izah ettik. Yetkililerin bize hak vermesi ve sorunlarımızın çözümü konusunda sıcak yaklaşımları bizi umutlandırdı. Bu sorunlar çözülene kadar, sonuç alınca kadar çalışmalarımızı yoğun bir şekilde sürdüreceğiz."



EsEs, Ankara'daki yeni istasyonunu hizmete açtı

ASV Holding bünyesinde faaliyet gösteren Es Es Akaryakıt, Ankara ili Altındağ ilçesindeki yeni istasyonu Aytuğ Petrol 'ün açılışını gerçekleştirdi. Açılışa EsEs Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Altınbaş'ın yanı sıra EsEs yönetiminden çok sayıda isim katıldı.

EsEs, sektördeki stratejileri doğrultusunda Türkiye'nin her yerindeki bayi ağını genişletmeye devam ettiğini açıkladı. EsEs, 19 Nisan 2024 tarihinde Ankara'da yeni istasyon açılışını gerçekleştirdi. Ankara'nın Altındağ mevkiinde bulunan Aytuğ Petrol'ün açılışı;

Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Altınbaş, Başkan Yardımcısı Gazi Doğan, Genel Müdür Servet Yıldız, Satış ve Yatırım Müdürü Erdal Kayhan, bayi yetkilileri ve genel merkez ekibinin katılımıyla gerçekleştirildi.



ESES BAYRAĞINI HER YERDE DALGALANDIRACAKLAR

Açılışa katılım sağlayan Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Altınbaş, bir yandan bayi ağını genişletip, diğer yandan da istasyonlardaki hizmet kalitesini arttırdıklarını, bu sayede müşterilere sorunsuz ve yenilikçi hizmet anlayışı ile en yüksek kalitede

hizmet verdiklerini dile getirdi.

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gazi Doğan da; yeni projeler geliştirip, sektör analizlerini yaparak hizmetlerimizi geliştirmeye devam ettiklerini, EsEs bayrağını her yerde dalgalandıracaklarını ifade etti.

Genel Müdür Servet Yıldız ise, "Ankara'nın en işlek noktalarından birinde istasyon açılışımızı yapmak şirketimiz ve prestijimiz açısından çok önemli. Bayilerimizle birlikte sektörde istikrarlı bir şekilde büyümeye devam ediyoruz" dedi.

TABGİS teminat verme süresinin 3 ay uzatılması talebinde bulundu

TABGİS tarafından, akaryakıt ve LPG piyasalarında faaliyet gösteren bayilerin 31 Mayıs 2024 tarihine kadar vergi dairelerine vermeleri gereken teminatlar için süre uzatımı ve yeniden düzenleme talebinde bulunuldu.

TABGİS Başkanı Murat Bilgin, kurumlar vergisi beyannamelerinin verilme ve ödeme süresinin 6 Mayıs 2024 tarihine kadar uzatılmasıyla birlikte vergi dairesi tarafından teminatın buradaki ciroya göre hesaplanıp bayilere bildirilmesi ve sürecin tamamlanması için yeterli süre olmadığını söyledi. Bilgin, sadece tutarın hesaplanması değil, gayrimenkul olarak verilecek teminatlar için de değerlemenin zaman aldığı, ayrıca bankaların teminat mektubu için kredi tahsis işlemleri ile uyumlu mükellef incelemelerinin geçmiş dönemlerdeki tecrübelerle göre hemen tamamlanamadığını belirterek teminatın verilmesi için 3 aylık erteleme talebinde bulduklarını söyledi.

"UYUMLU MÜKELLEF ŞARTLARINI SAĞLAMAK ZOR, KAYBETMEK KOLAY"

Uyumlu mükellef şartlarının oldukça zor olduğunu,



akaryakıt sektöründe de bu şartları sağlayan ancak şartlar ağır olduğu için çok basit

nedenlerle bu haklarını kaybeden birçok bayi bulunduğunu belirten Bilgin, işletmeler ne kadar dikkatli ve özenli davransalar da örneğin bir vergi zamanında ödenmiş olsa bile beyanname bir gün geç verildiyse uyumlu mükellef halinin sona erebildiğini, bazı vergi beyannamelerinin de pişmanlıkla verilmesinin mümkün olmadığından basit ve madden devlete herhangi bir kaybı olmayan hatalardan dolayı bu hakkın çok kolay kaybedilebildiğini aktardı.

"BAYİLER, TEMİNAT YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜ YERİNE GETİRMEDE ZORLANIYOR"

Bilgin, akaryakıt fiyatlarının yükselmesiyle teminat



tutarlarının karşılanması güç seviyelere çıktığını, bankaların önceden de ağır olan kredi ve teminat koşullarının günümüzde daha da ağırlaştığını belirterek, Gelir İdaresi Başkanlığı ile yaptıkları görüşmelerde mevcut ekonomik koşullar altında teminat yükümlülüğünü kolaylaştırıp bayilerin nefes almasını sağlayacak düzenlemelerin yapılmasını istediklerini söyledi. Bunlardan en önemlisinin ise, teminat tutarının uyumlu mükellef olunması koşuluyla iki yıl

sabitlenmesi olduğunu kaydetti.

"TEMİNAT ORANI DÜŞÜRÜLMELİDİR"

Bilgin, teminat tutarlarının hesaplanmasında olağanüstü koşullara göre şartların da güncellenmesi gerektiğini, yükümlülüğün ilk çıktığı zamanla bugün arasında ciddi bir fark olduğunu, bu nedenle teminat tutarının ciro üzerinden yüzde 1 oranında değil, en az yarım puan azaltılarak hesaplanmasını talep ettiklerini de sözlerine ekledi.



'LİSANS DIŞINDAKİ FAALİYETLERDEN TEMİNAT ALINMASI HAKSIZLIKTIR'

TABGİS Başkanı, aynı unvan altında farklı iş kolunda faaliyeti bulunanların bu faaliyetlerinin de ciroya dahil edildiğini, oysa bu yükümlülüğün akaryakıt sektöründe olmasına rağmen farklı bir sektörde ama aynı unvanla ticaretini sürdüren bayilerden ödemeleri gerekenin çok üzerinde teminat alındığını ve bunu uygulamanın en başından beri haksızlık olarak değerlendirdiklerini söyledi.

'Tesis yönetim sektörü binlerce insana dokunuyor'

Dünya Tesis Yönetimi Günü'nde açıklamalarda bulunan Tepe Kurumsal Çözümler Yönetim Kurulu Başkanı Levent Güler, "Profesyonel ve entegre tesis yönetim hizmeti alan şirketler, kendi iş alanlarına daha fazla odaklanmanın yanı sıra işletme bütçelerinde tasarruf, makine ekipman kullanım ömürlerinde ise verimlilik sağlıyor" dedi.

Tepe Kurumsal Çözümler Yönetim Kurulu Başkanı Levent Güler, sektörün konumuna ve geleceğine yönelik açıklamalarda bulundu. Plaza içindeki küçük bir ofisten kalabalık yaşam alanları, fabrikalar, hastaneler, AVM'ler, iş merkezlerine kadar birçok alanın ihtiyacını karşılayacak bir hizmet çeşitliliği ve profesyonel ekiplere sahip olduklarını belirten Güler, buna rağmen sektörün hala gereken önemi görmediğine dikkat çekti. Levent Güler, "Üretim yapan tesislerin yönetimi ile bir bina yönetimi maalesef hala aynı seviyede değerlendirilmektedir. Üniversitelerde tesis yönetimi konusunda profesyonel yönetici yetiştiren alanlar açılmış olsa da yeteri kadar yaygınlığı bulunmamaktadır. Tesis yönetimi, profesyonel olarak değerlendirilmesi gereken bir meslek dalı olarak ön plana çıkartılmalıdır. Bunun için yasal olarak gerekli altyapının sağlanması, kurulacak yapının yönetmelikler ile korunması son derece önem taşımaktadır" diye konuştu.

"MALİYET AVANTAJI, YASAL PROSEDÜRLERE TAM HAKİMİYET VE İŞ GÜVENLİĞİ İÇİN PROFESYONEL TESİS YÖNETİMİ TERCİH EDİLMELİ"

İşletmelerin tesis yönetimi başlıklarını kendi bünyesinde çözmeye çalışmasının zorluklarına dikkat çeken Güler, şunları söyledi: "Bir işletme sahibi tesis yönetimindeki işlerin içeriği ve niteliği konusunda yeterli bilgiye sahip olmadığında gereksiz ekipman maliyeti, fazla kimyasal ve sarf malzeme kullanımı, personelin tedarikinde zorluk ve verimsizlik gibi durumlarla karşı karşıya kalır. Bu koşullar da hem yüksek bütçelerin oluşmasına hem de bina demirbaşlarının ömrünün kılınmasına neden olur. İşletmelerin kendi bünyesinde bir yönetim oluşturması; gerekli idari işler için bütçenin toplanması ve bu bütçe ile sürecin yürütülmesi olarak değerlendirilmektedir. Sürecin bu şekilde devam

TEPE KURUMSAL ÇÖZÜMLER

etmesi, yasal zorunlulukların yerine getirilmemesi, teknik bakım ve onarımların gerektiği gibi yürütülmemesi, revizyon ve iyileştirilmelerin göz ardı edilmesi gibi konuları işletmelerin gündemine getirir. Tesisler; idari işlerinin yasal prosedürlere uygun yönetilmesi, ekipmanlarının daha uzun ömürlü olması, iş sağlığı ve güvenliğinin ön planda tutulabilmesi için profesyonel tesis yönetim firmalarını tercih etmelidir."

"SEKTÖR ENTEGRE ÇÖZÜMLER İÇEREN ANLAYIŞA EVRİLDİ"

Tesis yönetimi sektöründe son 5 yılda önemli değişimlerin yaşandığına dikkat çeken Güler, "Son 5 yılda enerji verimliliği ve otomasyon sistemleri üzerinden sektörde ciddi bir profesyonel yönetim anlayışı yayılmaya başladı. Sektör, sadece personel sağlayan bir yapı olmaktan

çıkıp tüm tesislerin enerji, bakım ve onarım, satın alma, yasal süreçlerini kapsayacak entegre çözümler içeren bir anlayışa evrildi. Otomasyon ve yapay zeka teknolojilerinin kullanımıyla birlikte iş takiplerindeki insan kaynaklı hataların azaltılmasında olumlu sonuçlar elde edilmektedir" diye konuştu.

"HEM MALİYET HEM DE ENERJİ TASARRUFU SAĞLANIYOR"

Tepe Kurumsal Çözümler Yönetim Kurulu Başkanı Levent Güler, site ve plazalardaki yönetim danışmanlığı hizmetlerinin işletmelere sunduğu maliyet avantajlarına dikkat çekti; "Sitelere yöneticilik ve danışmanlık hizmetlerimizdeki enerji verimliliği uygulamalarıyla enerji tasarrufu, personel optimizasyonu ve norm kadro uygulamalarıyla işçilik giderlerinde maliyet avantajı sağlıyoruz. Ayrıca geniş iş ortağı ağımla teknik bakım



Tepe Kurumsal Çözümler Yönetim Kurulu Başkanı Levent Güler

ve onarım maliyetlerinde de tasarruf imkânı oluşturuyoruz. Düzenli eğitim ve denetim uygulamalarımızla ekipman, sarf ve kimyasal kullanımlarında verimlilik artışı sağlıyoruz. Kurumsal satın alma ve tedarik yönetimi hizmetimiz ile maliyetlerde tasarruf fırsatı sunarken, sürdürülebilirlik çözümlerimizle makine ve ekipmanların kullanım ömrü ve maliyetlerinde iyileştirmeler raporluyoruz" dedi.

BAŞSAĞLIĞI

Çayırbaşı İş Ortağımız Sayın Cevat İskenderkaptanoğlu'nun Babası

Sayın Hacı Raif Yılmaz İskenderkaptanoğlu'nu

kaybetmenin üzüntüsü içindeyiz. Merhuma Allah'tan rahmet ailesine ve tüm sevdiklerine başsağlığı dileriz.

Shell & Turcas Petrol A.Ş.



PÜİS Başkanı Okumuş, Bölge Toplantıları'na start verdi

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Bölge Toplantıları'na Antalya'dan başladı. Sektörün sorunlarının konuşulduğu Bölge Toplantıları Ankara'da devam etti.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, bayilerin içinde bulunduğu ekonomik darboğazın aşılması için kar payları, kredi kartı komisyonları, nakliye ücretleri başta olmak üzere bayilerin gündemindeki sorunlara ilişkin görüş ve önerileri almak üzere Bölge Toplantıları'na Antalya'dan start verdi.

PÜİS Antalya Bölge Başkanı Mücahit Turgut, PÜİS Antalya Bölge Başkanlığı Yönetim, Denetim ve Disiplin Kurulu Üyelerinin hazır bulunduğu toplantıya, PÜİS Genel Başkan Yardımcıları İbrahim Uğurlu ve Mehmet Ali Çakırer ile PÜİS Genel Merkez Disiplin Kurulu Başkanı Metin Küstür de katıldı.



BÖLGE TOPLANTILARI ANKARA'DA DEVAM ETTİ

Genel Başkan Okumuş, Bölge Toplantıları'na Ankara ile devam etti. PÜİS Ankara Bölge Toplantısı'nda kar payları, kredi kartı komisyonları, maliyetin altında öldürücü haksız rekabet, nakliye ücretleri başta olmak üzere bayilerin acilen çözülmesi gereken sorunları istişare edildi.

PÜİS Genel Başkan Yardımcısı İbrahim Uğurlu, PÜİS Genel Merkez Disiplin Kurulu Üyesi Nurettin Yılmaz'ın da katıldığı toplantı, PÜİS Ankara Bölge Başkanı A. Cem Cantekin ve Bölge Yönetim, Denetim, Disiplin Kurulu Üyelerinin iştirakiyle gerçekleştirildi.

» Sayfa 05'in devamı

"ÜNİVERSİTE OLARAK ARKEOLOJİ VE SANAT TARİHİ ÇALIŞMALARINA BÜYÜK DEĞER VERİYORUZ"

Pamukkale Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet Kutluhan ise Sillyon'daki kazının OPET ile daha da güçlendiğini belirterek, "Üniversite olarak arkeoloji ve sanat tarihi çalışmalarına büyük değer veriyoruz. OPET'in Sillyon kazılarında olan sponsorluğu bizim için bu anlamda çok önemli. Atılan bu adım kurumlar arasındaki iş birliğine çok büyük katkı sağlamak ile kalmayacak aynı zamanda yeni bir turizm destinasyonu sunacak. Destek sağlayan OPET ailesine değerli yönetim kurulu üyelerine çok teşekkür ediyoruz" dedi.

İLK KAZI ÇALIŞMALARI 2020'DE BAŞLADI

Pamukkale Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Arkeoloji Bölümü öğretim üyesi Doç. Dr. Murat Taşkiran başkanlığında ilk kazı çalışmalarına 2020 yılında başlanan Sillyon Antik Kenti'nde yer alan nekropol, stadyum ve hamam gibi değerlerin tarihi zenginliklerimize ve turizme kazandırılması hedefleniyor. Kentteki kazı çalışmaları, Pamukkale Üniversitesi, Akdeniz Üniversitesi, Alanya Alaaddin Keykubat Üniversitesi, Nevşehir Hacı Bektaş Veli Üniversitesi, Isparta Süleyman Demirel Üniversitesi, Belek Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa ve İstanbul Teknik Üniversitesi ile yurt dışından gelen uzman arkeologlardan oluşan 40 kişilik bir ekip tarafından yürütülüyor.

BÜYÜK İSKENDER'İN ELE GEÇİREMEDİĞİ BİRKAÇ KENTTEN BİRİ

Tarihi 4 bin yıl öncesine dayanan ve Büyük İskender'in Anadolu'da ele geçiremediği birkaç kentten biri olarak

bilinen Sillyon, nekropolü, stadyumu, hamamı, Osmanlı Çeşmesi ve Selçuklu Dönemi'nde 13. yüzyılda inşa edilerek günümüze kadar ayakta kalmayı başarmış bölgenin en eski mescitlerin biri olan Kale Mescidi ile öne çıkıyor. Milattan önce dördüncü yüzyılda kendi adını taşıyan madeni parasını basmaya başlayan Sillyon'un bu paraların üzerinde adı Sylviys olarak geçiyor.

"KEŞFEDİLMEMİŞ BİR TARİH HAZİNESİ; SİLLYON ANTİK KENTİ"

"Keşfedilmemiş bir tarih hazinesi" olarak adlandırılan ve Troya Savaşı sonrası göçlerle hayat bulan Sillyon Antik Kenti', antik dönemdeki adıyla Pamphylia Bölgesi'nde yani günümüzdeki adıyla Antalya Serik'te bulunuyor. Tarihte "Büyük İskender'e direnen şehir" olarak yer alan antik kentin, Troya Savaşı'nın ardından "Mopsos" ve "Calchas" isimli kahramanlar tarafından kurulduğu kabul ediliyor.

Antalya-Alanya karayolunun 8 km. kuzeyinde bulunan kent, Toros Dağları ile sınırlanan Antalya Ovası'na hâkim 235 m yükseklikteki kayalık bir tepe üzerinde kurulmuş. Erken dönemlerden itibaren yerleşim gören kent üzerinde her dönemden kalıntılar barındırıyor. Türkiye'nin güney sahilinde, Side, Aspendos, Perge ve Attaleia'nın da aralarında bulunduğu büyük arkeolojik sitelerin yakınında, iyi korunmuş ve neredeyse tümüyle keşfedilmeyi bekleyen bir antik kent olan Sillyon, arkeolojik araştırmalar için olağanüstü bir kaynak oluşturuyor. Kent, arkeolojik kültür varlıkları, sahip olduğu tarihi ve kültürel değerlerle geçmişten bugüne dek çok katmanlı dokusuyla önemli bir kültürel miras alanı olma özelliğini korumuş. Tarih boyunca kültür ve uygarlıkların birleşme-çatışma noktasında yer alan Sillyon, üzerinde birçok medeniyetin izlerini taşıyor. Başka bir ifadeyle,

mevcut veriler ışığında Sillyon, Demir Çağı (MÖ 2 bin) başlarından Osmanlı



Dönemi'ne kadar yerleşim gören ve kesintisiz bir tarihsel sürece ev sahipliği yapan çok katmanlı bir kent örneği.

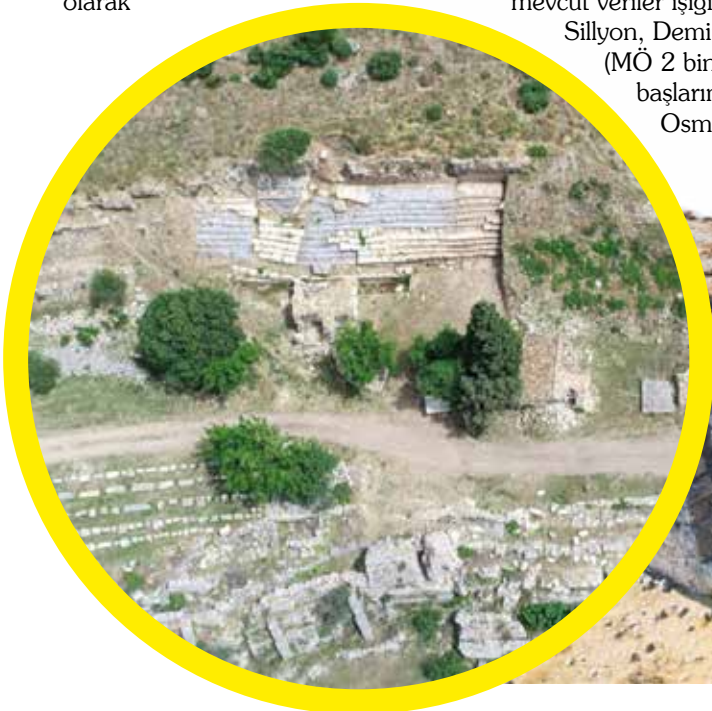
Sillyon, antik dönemden itibaren gösterdiği farklı özellikleriyle diğer antik kentlerden ayrılıyor. Her dönemden yapı örnekleri bulunan kentte, bazı binaların hala ayakta olduğu ve çatı seviyesine kadar korunduğu görülüyor. Sillyon kesintisiz tarihsel serüveninde, birçok siyasi ve askeri olayın merkezinde yer almış ve korunaklı yapısından dolayı her daim bir kale-kent (kastron) olarak anılmış. Başka bir ifadeyle burası, Pers Dönemi'nden Osmanlı'ya kadar garnizon olarak kullanılarak askeri kimliğini muhafaza etmiş. Büyük İskender'in doğu seferi sırasında ele geçiremediği iki kentten biri olması onu tarihsel bir fenomen haline getirmiş. Özellikle Bizans Dönemi'nde bölgenin buradan yönetildiği anlaşılıyor. Antalya'nın Anadolu Selçuklular tarafından fethedilmesinden hemen sonra, yani 13. yüzyılda, inşa edilen Kale Mescidi halen tüm ihtişamıyla ayakta duruyor. Sillyon'un bu dönemde Karahisar-ı Tekke ismiyle anıldığı ve 18. yüzyıla kadar yerleşim gördüğü anlaşılıyor.

Sillyon'un, mimari dokusu ve kamu kurumları ile kentleşme sürecini Roma İmparatorluk Dönemi'nden sonra

tamamladığı düşünülüyor. Bu sürecin arkasındaki en önemli etken kentin ünlü hayırseveri ve aynı zamanda Akdeniz havzasının en varlıklı kişiliklerinden olan Menodora ve onun ailesi. Tüm hayatını Sillyon'un ihyası için harcayan ve çok önemli kamusal yapıların inşasını hem finanse eden hem de her açıdan destekleyen Menodora, kenti için sonuna kadar mücadele eden bir fenomen olarak tarih sahnesinde yerini alıyor.

Disiplinler arası bir yaklaşımla, erken evresinden terkedildiği döneme dek, tarihsel sürecine ait tüm detayların saptanmasının ve kentteki kültürel dokuyla turizm arasında organik bir bağ kurarak sürdürülebilir bir çalışma alanının yaratılmasının amaçlandığı, Doç. Dr. Murat Taşkiran başkanlığında Sillyon Projesi, 2009 yılından itibaren Kültür ve Turizm Bakanlığı, Kültür Varlıkları ve Müzeler Genel Müdürlüğü'nün izniyle ve Pamukkale Üniversitesi adına devam ediyor. 2009 yılından bu yana sürdürülen Sillyon projesi, 2022 yılında Cumhurbaşkanlığı kararnameli kazı olarak tescil edilmiş. Sillyon Kazı ekibi, arkeoloji, sanat tarihi, tarih, mimari, inşaat mühendisliği, jeofizik, jeoloji,

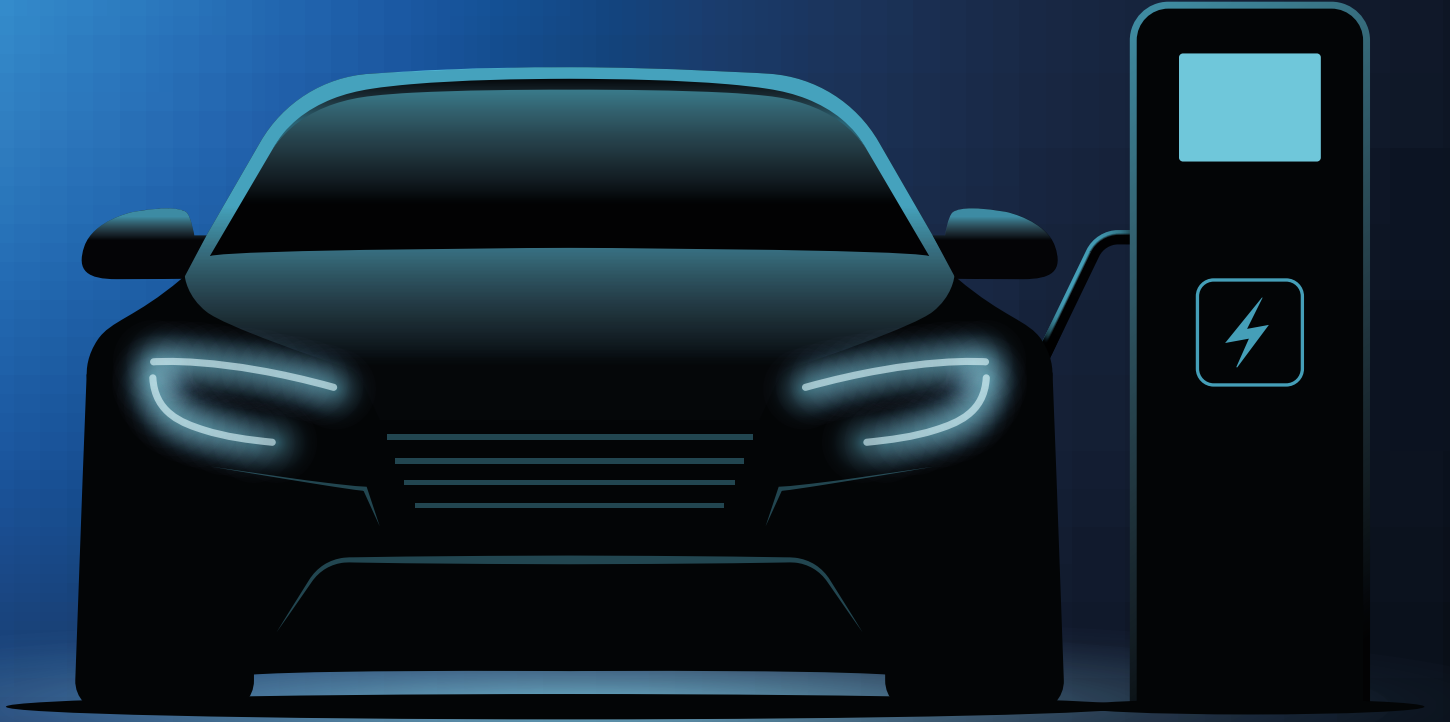
coğrafya, flora-fauna, halk bilimi ve turizm başta olmak üzere çeşitli bilim alanlarına mensup yurt içi-yurt dışı üniversitelerinde çalışan bilim insanlarından oluşuyor. Sillyon Kazısı, OPET'in sponsorluğunda Kültür ve Turizm Bakanlığı Kültür Varlıkları ve Müzeler Genel Müdürlüğü'nün izniyle Pamukkale Üniversitesi adına Doç. Dr. Murat Taşkiran başkanlığında yaklaşık 40 bilim insanından oluşan bir ekiple sürdürülüyor. Başta Kültür ve Turizm Bakanlığı olmak üzere, Antalya Valiliği (YİKOB), Serik Kaymakamlığı, Serik Belediyesi, Pamukkale Üniversitesi, Türk Tarih Kurumu, Koç Üniversitesi Suna-İnan Kırac Akdeniz Medeniyetleri Araştırma Merkezi (Akmed), Alexander von Humboldt Vakfı (Almanya) gibi kurum ve kuruluşlardan alınan çeşitli desteklerle kazı çalışmaları devam ediyor. 2024 yılından itibaren ise Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın "Geleceğe Mirası Projesi" kapsamında, antik kentteki çalışmalar yoğunlaşmış ve büyük bir ivme kazanmış.





Solutions to Charge

**ŞARJ İSTASYONLARI
KURULUMUNDA
UÇTAN UCA
ENTEĞRE ÇÖZÜMLER**



PETRONET Avrasya ARGE, İnovasyon ve Teknoloji Zirve ve Sergisi kapsamında gerçekleştirilen 'Binalarda Sürdürülebilirlik Yönetiminin Çevre ve Karbon Ayak İzine Etkisi' başlıklı oturumun başkanlığını PETRONET Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Gemici yaparken, oturumda ENSIA Genel Sekreteri Hazal Coşkun, TEKSIS İleri Teknolojiler Genel Müdürü Hüseyin Devrim, PETRONET GES Projeler Müdürü Ali Yaş ve aHa Teknoloji Yönetim Kurulu Üyesi Elvan Aygün panelist olarak yer aldı. Enerji verimliliğinin, binalarda kullanılan akıllı ve yeşil sistemlerin çevre ve karbon ayak izine etkilerinin tartışıldığı oturumda, panelistler PETRONET Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Gemici'nin sorularını yanıtladı.

"MESKENLERDE ENERJİ VERİMLİLİĞİNİ ÖNCELİKLİ ALAN OLARAK BELİRLEMELİYİZ"

Enerji Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (ENSIAD)'nın 2016'da kurulduğunu, bugün temiz enerjide kümelenebilirliğe dair yaptığı çalışmalarla 131 kurumsal üyeye ulaşıırken, akademik ve bireysel üyelerle birlikte bu sayının 170'i geçtiğini söyleyen ENSIAD Genel Sekreteri Hazal Coşkun, rüzgar enerjisi sektörünün

'Çevre dostu akıllı binalar enerji verimliliği ve yaşamın devamı için büyük önem taşıyor'

Avrasya ARGE, İnovasyon ve Teknoloji Zirve ve Sergisi kapsamında gerçekleştirilen 'Binalarda Sürdürülebilirlik Yönetiminin Çevre ve Karbon Ayak İzine Etkisi' başlıklı oturum PETRONET Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Gemici moderatörlüğünde gerçekleştirildi.



İzmir'de oluşmaya başlaması nedeniyle derneğin İzmir'de kurulduğunu, ayrıca şehirde iki limanın bulunmasının lojistik faaliyetleri kolaylaştırdığını ifade etti. Coşkun sözlerine şöyle devam etti: "Karbon salımı ile ilgili Kyoto Protokolü ve sonrasında Paris Anlaşması

ile başlayan bir süreç var. Burada enerji verimliliğinden de bahsetmek gerekiyor. AB'nin 2019'da gündeme getirdiği yeşil mutabakatı var. Burada da hem yenilenebilir enerji kurulumu tarafında hem de enerji verimliliği tarafında birçok hedef var. Türkiye

olarak 2053 yılı hedefleri doğrultusunda mesken tarafında çok ciddi hedeflerimiz var. Bu sebeple enerji verimliliği çok önemsedikimiz bir alan. Ufuk 2020 programı ile hem sanayi hem de AR GE çalışmalarına çok güzel destekler veriliyor. Biz de hem sanayi hem

de mesken tarafında enerji verimliliğini öncelikli alan olarak belirlemeliyiz. Bu konuda koyduğumuz hedefler çok önemli ve bu hedeflere ulaşırsak enerji ithalatımızda 10 milyar dolarlık bir azalma olacak."

Avrupa Birliği (AB) pazarında yeni otomobil satışı, Nisan ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 13,7 artarak 913 bin 995 adede ulaştı.

Avrupa Otomobil Üreticileri Birliği (ACEA), AB ülkelerinin Nisan ayına ilişkin yeni otomobil tescil verilerini açıkladı.

Verilere göre, AB ülkelerinde yeni otomobil satışları geçen ay 2023'ün aynı ayına göre yüzde 13,7 yükselerek 913 bin 995 adet oldu.

Birlik üyesi ülkelerde satılan yeni otomobillerin

yüzde 36'sı benzinli, yüzde 29,1'i hibrit, yüzde 12,9'u dizel, yüzde 11,9'u elektrikli, yüzde 6,8'i fişli (Plug-In) hibrit ve yüzde 3,3'ü de diğer yakıt türlerinin kullanıldığı araçlar oldu.

Elektrikli otomobil satışları Nisan ayında geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 14,8 artarak 108 bin 552'ye yükseldi.

Yeni otomobil satışları

Nisan'da geçen yılın aynı dönemine göre İspanya'da yüzde 23,1, Almanya'da yüzde 19,8, Fransa'da yüzde 10,9, İtalya'da 7,7 arttı.

Yılın Ocak - Nisan döneminde toplam satışlar geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 6,6 artarak 3 milyon 683 bin 42'ye ulaştı. Üreticilere göre, Nisan ayında AB'de en fazla yeni otomobil

satışını 254 bin 19 araçla Volkswagen Grubu yaptı.

Volkswagen Grubu'nu, Stellantis Grubu izledi. Peugeot, Fiat, Citroen ve Opel gibi markaları bünyesinde barındıran Stellantis Grubu, 152 bin 236 otomobil sattı.

Renault Grubu, 101 bin 440 yeni otomobille üçüncü,

Toyota Grubu ise 73 bin 135 yeni otomobille dördüncü sırada yer aldı.



AB pazarında Nisan ayında yeni otomobil satışları yüzde 13,7 arttı

www.petroturk.com

PETROTURK

ENERJİ PİYASASI 7/24 CANLI YAYINDA

ENERJİNİN HABER MERKEZİ

Petroturk TV
 Petroturk.com
 petroturkcom
 petroturkcom

TAYRAŞ 'Düşük Karbon Kahramanı' Ödülü'ne layık görüldü

Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) 9.İstanbul Karbon Zirvesi; "İklim Değişikliği Kaynaklı Riskler, Fırsatlar ve Karbon Ticareti" teması ile TAYRAŞ'ın Altın Sponsorluk katkılarıyla gerçekleştirildi.

Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ve İstanbul Teknik Üniversitesi ana desteğinde düzenlenen Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) 9.İstanbul Karbon Zirvesi; "İklim Değişikliği Kaynaklı Riskler, Fırsatlar ve Karbon Ticareti" teması ile 6-7 Mayıs 2024 tarihlerinde TAYRAŞ'ın Altın Sponsorluk katkılarıyla gerçekleştirildi.

İTÜ Öğretim Üyesi ve SÜT-D Başkanı Prof. Dr. Filiz Karaosmanoğlu, iş dünyasının yeşil ve dögüsel dönüşüm yolunda, düşük karbon ekonomisine ilerleyen, sektörlerinin lider kuruluşları ile Karbonsuz 9. İstanbul Karbon Zirvesi'nde iklim değişikliği mücadelesindeki risk ve fırsatları masaya yatırdı.

"İLERİ DÖNÜŞÜM, İYİYE DÖNÜŞÜM"

İki gün boyunca farklı sektörlerden pek çok değerli ismin bir araya geldiği zirvede, TAYRAŞ Yönetim Kurulu Danışmanı Dr. Erol Metin "Kullanım ömrünü tamamlamış madeni yağları, ileri teknoloji rafinasyon ve hidroişlem ile üstün nitelikli baz yağlara çeviren Türkiye'nin ilk entegre çevre yatırımı" başlıklı sunumunu gerçekleştirerek katılımcılarla bir araya geldi.

Dr. Erol Metin konuşmasında, TAYRAŞ'ın kuruluş amacı olan mevcut en ileri rafinasyon teknolojileri sayesinde artan fosil kaynak tüketiminin azaltılmasına, madeni yağ üretiminin ana girdisi olan baz yağların kullanılmış madeni yağlardan elde edildiğinde oluşturdukları düşük karbon ayak izine ve yüksek katma değerli ürünlerin ileri dönüşüm teknolojisiyle üretimine değindi. TAYRAŞ'ın "İleri dönüşüm, iyiye dönüşüm" ilkesinin altında yatan endüstriyel ölçekte karbon ayak izinin azaltımının, ulusal ekonomiye sağlanan yüksek katkının, bilime ve insana yatırımın değerinin altını çizdi.

Zirvenin ana teması olan



İTÜ Rektör Yardımcısı Prof. Dr.Şule İtr Satoğlu

TAYRAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Afşin

'GELECEK NESİLLERE TEMİZ BİR DÜNYA BIRAKMAK İÇİN VAR GÜCÜMÜZLE ÇALIŞIYORUZ'

TAYRAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Afşin, kazanılan ödülle ilgili yaptığı açıklamada, "Çevreyi, insanı ve dünyayı korumanın evimizi korumak kadar önemli olduğunu biliyor ve gelecek nesillere temiz bir dünya bırakmak için var gücümüzle çalışıyoruz. İnsan ve gelecek odaklı yaklaşımımızla karbon içeren emisyonların çevreye olan etkisini en aza indirmek için araştırma ve geliştirme çalışmalarımızı desteklemeye ve ülkemizin karbonsuzlaşma mücadelesinde etkin rol oynamaya devam edeceğiz.

Sürdürülebilir kaynak kullanımı ve çevre dostu yaklaşımımız ile, çevresel etkinin azaltılması ve dögüsel ekonomiye değer katmak hepimizin görevi.

Düşük Karbon Kahramanları Ödül Töreni'nde aldığımız bu ödül, TAYRAŞ'ın "ileri dönüşüm, iyiye dönüşüm" vizyonunun yansımasıdır. Bu başarı, ekibimizin özverili çalışmasına, insan kaynağına verdiğimiz değerle ve ileri dönüşüm ilkelerine bağlılığımız ile mümkün oldu" ifadelerini kullandı.



TAYRAŞ Yönetim Kurulu Danışmanı Dr. Erol Metin



"Karbon Azaltımı" açısından TAYRAŞ'ın ileri rafinasyon teknolojileri ile ürettiği Grup II+ baz yağların ham petrolden üretilen baz yağlara göre yüzde 70'e ulaşabilen oranlarda daha düşük karbon emisyonu ve doğal kaynakların tüketimi açısından da yüzde 85'e varan kaynak tasarrufu anlamına geldiği belirtildi. Bu çalışmaların uluslararası kabul görmüş Yaşam Dögüsü Analizleri ile doğrulandığını belirten Dr.

Erol Metin, küresel değişim sürecinde "ileri dönüşüm" ilkesinin önemini vurguladı.

TAYRAŞ TIDRABASE İLE YENİ BİR BAŞARIYA İMZA ATTI

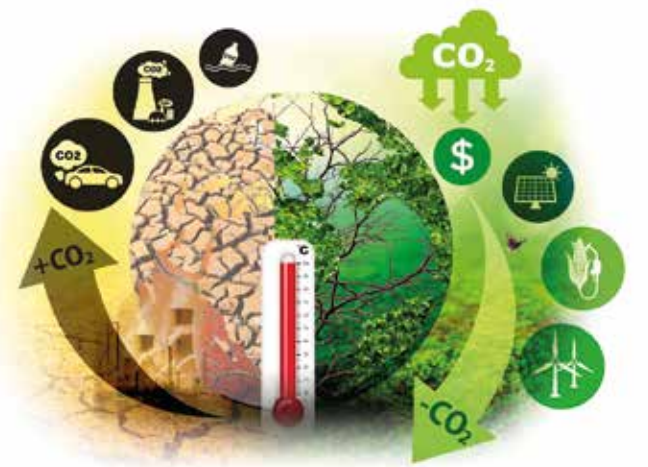
Bu yaklaşım ile TAYRAŞ'ın "İleri Dönüşüm ve İyiye Dönüşüm" ilkesinin dögüsel ekonomi, sürdürülebilirlik, emisyon azaltımı ve ulusal ekonomiye katkı açısından önemli bir örnek olduğunu;

İstanbul Karbon Zirvesini destekleyen kuruluşları arasında yer almaktan büyük mutluluk duyduğunun altını çizerek "İşimiz İleri Dönüşüm, Hedefimiz İyiye Dönüşüm" açıklamasında bulundu.

Zirvenin ikinci gününde ise sürdürülebilir üretim, tüketim ve hizmette karbon yönetiminde yüksek başarı gösteren kurumların ödüllendirildiği "SÜT-D Düşük Karbon Kahramanları Ödülleri" için ödül töreni düzenlendi.

"Düşük Karbon Kahramanı" ödülüne layık görülen TAYRAŞ, ham petrolden üretilen baz yağlara kıyasla yüzde 70'e varan sera gazı emisyonu azaltımı sağlayarak karbon ayak izini düşüren ürün TIDRABASE ile yeni bir başarıya imza atmış oldu.

İTÜ Rektör Yardımcısı Prof. Dr.Şule İtr Satoğlu, "Düşük Karbon Kahramanları Ödülü"nü TAYRAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Afşin'e takdim etti.



Akaryakıt sektöründe

dijital çağ

ÖZEL
DOSYA

Dijitalleşme, akaryakıt sektöründe operasyonel verimliliği artırırken, müşteri deneyimini iyileştiriyor ve sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmada önemli bir rol oynuyor. Bu haberimizde, dijital teknolojilerin akaryakıt sektöründe nasıl devrim yarattığını ve gelecekteki potansiyelini araştırdık. Sektörümüzün değerli markaları da bu konudaki görüşlerini Enerji Petrol Gaz Gazetesi'yle paylaştı.



SEKTÖRÜN BİRÇOK ALANINDA DİJİTALLEŞME ÇALIŞMALARI HALA DEVAM EDİYOR

Dijitalleşmenin sunduğu fırsatları değerlendiren şirketlerin, sektörde liderlik konumlarını güçlendirerek uzun vadede başarılarını sürdürecekleri belirtiliyor. Sektörün birçok alanında hala devam eden dijitalleşme çalışmaları var. Lakin buna rağmen gelinen nokta oldukça parlak. Bu süreçleri, dönüşümün yaşandığı farklı alanları, sektörümüzün değerli markaları farklı bakış açılarıyla gazetemizin okuyucuları için yorumladı.

Dijitalleşme son yılların en önemli konusu. Hatta öyle ki dijitalleşmeye ayak uyduramayan şirketler sektörlerindeki varlıklarını devam ettiremez duruma geliyor. Bu durum birer perakende noktasına dönüşen ve tüketiciye her türlü imkanı sunan akaryakıt istasyonları için de geçerli. Lakin akaryakıt sektörü bu dönüşüme oldukça hızlı ayak uydurdu. Otomatik taşıt tanıma sistemlerinden, sadakat programlarına, tam otomatik ve akıllı

tuvaletlerden, pompa yazar kasalara kadar her alanda tüketicinin hayatını kolaylaştıracak çözümler akaryakıt sektörüne entegre edildi.

DİJİTALLEŞME, AKARYAKIT SEKTÖRÜNDE ÇEŞİTLİ AVANTAJLAR GETİRİYOR

Son yıllarda dijitalleşme, akaryakıt sektöründe büyük bir dönüşüm başlattı. Teknolojik yenilikler, operasyonel verimliliği artırmak, müşteri deneyimini iyileştirmek ve sürdürülebilirlik

hedeflerine ulaşmak amacıyla sektörde geniş çapta benimseniyor. Dijitalleşme, akaryakıt sektöründe çeşitli avantajlar getiriyor; operasyonel verimlilik, müşteri deneyimi, sürdürülebilirlik, rekabet avantajı, veri güvenliği ve şeffaflık, Blockchain teknolojisi ve gelişmiş siber güvenlik önlemleri... Bunlar veri güvenliğini artırarak tedarik zincirinde şeffaflık sağlıyor. Bu da müşterinin markaya olan güvenini artırıyor.

Token Finansal Teknolojiler Platform & Cihazlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Halil Dikici

“AKARYAKIT İSTASYONLARINDAKİ TEKNOLOJİK DÖNÜŞÜME KATKI SAĞLAYACAK BİR ÇÖZÜM ÜRETTİK”

Akaryakıt istasyonlarında bulunan mevcut pompa yazar kasalarının yeni nesil pompa yazar kasalarla değiştirilmesini zorunlu kılan, 2021 yılında yayımlanan VUK 527 tebliği ile büyük bir dönüşüm başladı.

Token olarak, bu tebliğ sonrasında çalışmalarımıza hız kazandırdık ve Mali sistemler ve Ödeme Sistemleri alanındaki uzun yıllara dayalı deneyimimiz sayesinde sektörde bu konuda onay süreçlerini tamamlayan ilk şirket olduk. Tebliğ doğrultusunda geliştirdiğimiz yeni nesil pompa yazar kasa ile yalnızca tebliğin gereklerini yerine getirmekle kalmadık, akaryakıt istasyonlarındaki teknolojik dönüşüme de katkı sağlayacak bir çözüm ürettik.

Beko 1000 TR yeni nesil pompa yazar kasa ve entegre POS Beko 400 TR ile hem dışarıda hem market içinde ödeme için iki farklı ürünümüzle çözüm sunuyoruz. Tebliğin yayımlandığı zamandan bugüne kadar bakarsak, Beko 1000 TR ile şu an bu dönüşümün öncüsü olduğumuzu söyleyebiliriz. 81 ilde 23 bin cihazımızın kurulumu tamamlandı ve hala yayılımımıza devam ediyoruz.

Türkiye'nin lider ödeme sistemleri platform sağlayıcısı olarak, bugün 850 binden fazla cihaz ve günlük 8.5 milyon işlem hacmi ile yalnızca akaryakıt

sektörüne değil, tüm sektörler özelinde KOBİ'lere son teknolojileri sunmak için çalışmalarımıza hızla devam ediyoruz. Akaryakıt sektörü için bahsettiğimiz ürünlere ek olarak farklı yazılım çözümleri de planlarımız arasında.

“YENİ NESİL POMPA YAZAR KASALARA İLİŞKİN DÜZENLEME, İSTASYON SAHİPLERİNİN KONTROLÜNÜ DE OLDUKÇA KOLAYLAŞTIRIYOR”

Yeni nesil pompa yazar kasaların eski nesillere göre en büyük farkı, artık tüm satış işlemlerinin Gelir İdaresi Başkanlığı'na raporlanmasını sağlayacak altyapıya sahip olmaları. Bu sayede, sektörde oldukça sık yaşanan kaçak ve kayıt dışı işlemlerin önüne geçilmiş oluyor. Bu düzenleme, istasyon sahiplerinin kontrolünü de oldukça kolaylaştırıyor.

“DIŞARIDA ÖDEME SEÇENEĞİ SAYESİNDE HEM MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ ARTIYOR HEM DE İSTASYONDAKİ YOĞUNLUK ÖNLENMİŞ OLUYOR”

Token olarak, geliştirdiğimiz Beko 1000 TR yeni nesil pompa yazar kasa ile yarattığımız fark, entegre



POS'u sayesinde, müşterilerden araçlarının yanında kredi kartı ile ödeme yapabilme imkanı sunuyor olmamız. Müşterilere markete girmeye gerek kalmadan araçlarının yanında ödeme imkanı sunan Beko 1000 TR, bu özelliği ile bebek veya evcil hayvanı ile seyahat eden veya herhangi bir sebeple arabasının yanından ayrılmak istemeyen araç sahipleri için oldukça pratik bir çözüm sunuyor. Dışarıda ödeme seçeneği sayesinde hem müşteri memnuniyeti artıyor hem de istasyondaki yoğunluk önlenmiş oluyor.

Beko 1000 TR üzerinde sunduğumuz ödeme çözümü yanında, market içinde kullanım için Beko 400 TR ödeme terminali çözümünü de sunuyoruz. Beko 1000 TR Pompa yazar kasalar ile market içinde bulunan Beko 400 TR entegre olarak çalışıyor. Market içinde Beko 400 TR kullanan bir akaryakıt istasyonunda aracın plaka bilgisi, yakıt miktarı ve tutarı otomatik

olarak cihaz ekranında görüntülüyor. Bu sayede hem yanlış giriş ile hatalı işlem önlenmiş oluyor hem de satış işlemleri hızlanarak uzun kuyrukların önüne geçilmiş oluyor.

Beko 1000 TR aynı zamanda donanım olarak da oldukça üst segment bir cihaz. Şık alüminyum dış kasası ile -30 / +55 derece arası ısılarda çalışabilen Beko 1000 TR'nin, her türlü yağış ve darbelere karşı dayanıklılığı IP54 ve IK08 sertifikaları ile de tescilli. 7 inç geniş renkli dokunmatik ekranı, yardımcı tuşları ve kullanıcı dostu arayüzü ile kullanım kolaylığı sağlıyor. Ayrıca, tüm pompalar ve EPDK lisanslı otomasyon sistemleri ile uyumlu çalışıyor.

Cihazlarımızın donanım ve arayüz olarak avantajlarının yanı sıra, Token olarak satış sonrası süreç yönetimimize büyük önem veriyor ve özen gösteriyoruz. Türkiye'nin her bir köşesinde yer alan Arçelik & Beko yetkili servisleri ile birlikte alanında uzman TORA ekibi ile verdiğimiz montaj hizmeti, 7/24 Çağrı Merkezi desteği ve 2 yıl garantisine ek olarak, talep edilmesi durumunda +2 yıl ek garanti hizmeti imkanı bize müşteri memnuniyeti olarak geri dönüyor. Tüm bunlara ek olarak yazılım odaklı konularda uzaktan bağlantı ile anlık çözüm üretebiliyoruz ve akaryakıt istasyonlarındaki operasyonun sektöre uğramasını minimuma indiriyoruz.

“GELİR İDARESİ BAŞKANLIĞI'NIN ENTEGRE ÇALIŞMAYA GEÇMEK İÇİN VERECEĞİ TARİHİ BEKLİYORUZ”

VUK 527 ile başlayan ve bu sene

itibarıyla neredeyse tamamlanan bu değişim süreci, akaryakıt istasyonlarında büyük bir dönüşümü başlattı. Ancak yalnızca tebliğ gereklilikleri ile sınırlı kaldığı takdirde, dijital dönüşümün tam anlamıyla sağlanamayacağını görüyoruz. Bu nedenle akaryakıt istasyonlarındaki market, oto yıkama gibi birbirinden ayrı yürüyen süreçlerin entegre edildiği bir sistemin oluşturulması gerekiyor. Bu sayede istasyonların tüm süreçlerini tek bir ara yüzden görebildiği ve yönetebildiği yapının sağlanabileceğini düşünüyorum. Token olarak bu çerçevede çalışmalarımıza başladık. Yazılım ekiplerimiz tarafından geliştirilen TokenX yazılımı ile hedefimiz akaryakıt istasyonlarına tüm işlerini tek ekrandan

yönetme kolaylığı sağlamak.

Ödeme tarafında tam otomatize bir sistemin oluşturulması için ise, market içerisindeki EFT-POS cihazının pompa yazar kasalarla entegre bir şekilde çalıştırılması gerekiyor. Bahsettiğimiz gibi bu çözümü şu anda akaryakıt istasyonlarına sağlıyoruz. Böylece, hem Beko 1000 TR üzerindeki ödeme modülü hem de market içindeki Beko 400 TR üzerinden yapılan ödemeler kayıt altına alınabiliyor. İstasyonlardaki dijitalleşme ve bu sayede sunulacak hizmetler için bu bütünlük çok önemli. Bu kapsamda, Gelir İdaresi Başkanlığı'nın entegre çalışmaya geçmek için vereceği tarihi bekliyoruz.



“YENİ NESİL POMPA YAZAR KASALAR İLE ARTIK MÜŞTERİLER MARKETE GİRMEYEN ÖDEMELERİNİ ARAÇLARININ YANINDA YAPABİLİYORLAR”

Bahsettiğimiz bu dönüşümle gelen yeni imkanlar sayesinde artık müşteriler çok daha fazla konfor arayışında ve bunun hızla artacağını söyleyebiliriz. Entegre POS'a sahip olan yeni nesil pompa yazar kasalar ile artık müşteriler markete girmeden ödemelerini araçlarının yanında yapabiliyorlar. Bu imkan ne kadar geniş kitlelerce bilinmeye başlarsa, bu uygulamaya talebin o kadar artacağını öngörüyoruz. Bu talep doğrultusunda akaryakıt dağıtım şirketleri üzerinden bu uygulamanın daha da yaygınlaştırılması için aksiyonları yakında göreceğimizi düşünüyorum.

“SEKTÖRÜN DİNAMİKLERİNİ VE İHTİYACINI ANLAMAK, DOĞRU ÇÖZÜMÜ SUNABİLMEK ADINA ÇOK ÖNEMLİ”

VUK 527 tebliği yayımlandıktan sonra pazara sunduğumuz yeni nesil pompa yazar kasa Beko 1000 TR ile hedefimiz hızlı bir yaygınlık sağlamaktı. Bu kapsamda, Beko 1000 TR'nin ilk kurulumlarını 2022 yılında Türkiye'nin akaryakıt ile madeni yağlar sektörlerinin lideri Petrol Ofisi ile gerçekleştirdik. Sektörün diğer önde gelen akaryakıt

dağıtım şirketleri ile de çeşitli işbirlikleri geliştirdik; BP ve Opet acenta istasyonlarının tamamı bu dönüşümde Beko 1000 TR ile yer aldı.

Değişimin hızlı bir şekilde devam edebilmesi için pompa ve otomasyonlarla entegrasyon oldukça büyük önem taşıyor. Token olarak pazara sunduğumuz Beko 1000 TR, EPDK lisanslı tüm pompa ve otomasyonlarla entegre bir şekilde çalışıyor. Bu da, daha çok istasyonun kolaylıkla yeni nesil cihaza ulaşabilmesi için olanak sağlıyor ve dönüşümü hızlandırıyor.

“AKARYAKIT İSTASYONLARININ DIŞINDA SEKTÖRE YÖN VEREN TEMSİLCİLERLE BU DEĞİŞİMİN BAŞINDAN BERİ YAKIN İLETİŞİM HALİNDEYİZ”

Son olarak, sektörün dinamiklerini ve ihtiyacını anlamanın, doğru çözümü sunabilmek adına çok önemli olduğunu altını çizmek isterim. Bu kapsamda akaryakıt istasyonlarının dışında sektöre yön veren temsilcilerden Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) ile Türkiye Akaryakıt Bayileri Petrol ve Gaz Şirketleri İşveren Sendikası (TABGİS) ile bu değişim sürecinin başından beri yakın iletişim halindeyiz.

Önümüzdeki dönemde mevcut işbirliklerimizi kuvvetlendirerek sektörün hizmetine sunmak için çalışmalarımıza hız kesmeden devam edeceğiz.

Tekser Akaryakıt Genel Müdür Yardımcısı Anıl Altun

“TEKNOLOJİK ALTYAPIMIZI TAMAMLADIK VE GEREKLİ TSE BELGEMİZİ TEMİN ETTİK”

Tekser akaryakıt olarak, sektörün ihtiyaç duyduğu veya yasal regülasyonların getirdiği her türlü yeniliği gerek üretim kabiliyetimiz gerekse yurt dışı tedarik ile müşterilerimizin hizmetine sunuyoruz.

Son dönemde buhar geri dönüşüm sistemleri ile ilgili teknolojik altyapımızı tamamladık ve gerekli TSE belgemizi temin ettik. Yine aynı şekilde yurt dışından temin ettiğimiz tüm ürünlerimizde uluslararası belge standardımızı her ürün için koruyoruz.

“TEKSER OLARAK TÜM HAZIRLIKLARIMIZ TAMAM VE SEKTÖRÜN İHTİYAÇLARINI KARŞILAMAKTAYIZ”

Şu an için buhar geri dönüşüm sistemi talebi yavaş olsa da Tekser Akaryakıt olarak tüm hazırlıklarımız tamam ve sektörün ihtiyaçlarını karşılamaktayız.

Yine ek olarak akaryakıt satışına yönelik olmayan tesislerin (bankacılık-telekomünikasyon-hastane gibi veri merkezleri, şantiye, maden, havaalanları, fabrikalar vb. tesislerin) pompa otomasyon, taşıt tanıma sistemi, tank ve merkezi takip otomasyon ihtiyaçlarını kendi yazılımımız ile karşılıyoruz.

Yine aynı şekilde endüstriyel alanda ihtiyaç duyulan jeneratör besleme, kaçak algılama sistemi, otomasyon,

PLC ve Scada çözümleri sağlıyoruz.

Son dönemde buhar geri dönüşüm sistemi ve Tekser otomasyon sistemi için yaptığımız arge çalışmaları neticesinde belgelerimizi yurt içi ve yurt dışı olarak tamamladık ve müşterilerimizin kullanımına sunduk.

“YENİ NESİL ÖKC CİHAZLARIN DAHA MODERN, DAHA HIZLI VE DAHA VERİMLİ OLDUĞUNU GÖRÜYÖRÜZ”

Yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihazların daha modern, daha hızlı ve daha verimli olduğunu görüyoruz ve hem devletimize hem de kullanıcılara daha faydalı sonuçlar sunacağımızı öngörüyoruz.

“MÜŞTERİLERİMİZE İHTİYAÇ DUYDUKLARI HER ALANDA DESTEK OLUYORUZ”

Bu konudaki en büyük engelin ekonomik konjonktür ve artan maliyetler olduğunu düşünüyoruz. Akaryakıt istasyonlarının artan maliyetlerinin, müşterilerimizi ekonomik olarak zorladığına bizzat şahit oluyoruz. Artan bu maliyetler karşısında yenilikçi çözümler sunmak tüm taraflar için durumu zorlaştırıyor. Biz Tekser Akaryakıt olarak müşterilerimize uygun fiyatlı ve hızlı teknik servis çözümlerimiz ile ihtiyaç duydukları her alanda destek oluyoruz.



bu konudaki maliyetlerini düşüreceğini ve vergi açısından da verimlilik sağlayacağını düşünüyoruz.

“TEKSER AKARYAKIT OLARAK SEKTÖRÜMÜZDEKİ PEK ÇOK OYUNCU İLE SÜREKLİ İŞ BİRLİĞİ İÇERİSİNDEYİZ”

Tekser akaryakıt olarak sektörümüzdeki pek çok oyuncu ile sürekli iş birliği içerisindeyiz. Geliştirilmekte olan tüm sistemler ve ürünler üzerine sürekli fikir alışverişinde bulunmakta ve yine aynı şekilde kurucu üyesi olduğumuz ALDED vasıtasıyla kurumlarla görüşmekteyiz. Bunlara ek olarak bazı ürünler üzerine de partnerlik yaptığımız firmalar elbette ki mevcuttur.

“YENİ GELİŞTİRİLEN ÜRÜNLERDEN BEKLEDİĞİMİZ OLUMLU NOKTALAR ÇEVRECİLİK VE EKONOMİK VERİMLİLİKLE İLGİLİ”

Yeni geliştirilen ürünlerin ve sistemlerin bizlere sağlamasını beklediğimiz olumlu noktalar çevrecilik ve ekonomik verimlilikle ilgilidir. Avrupa Birliği'nin normları ile birlikte buhar geri dönüşüm sistemlerinin daha temiz bir çevre için faydalı olacağını düşünüyoruz. Yine aynı şekilde yeni nesil yazar kasaların kullanıcılar nezdinde zaman ve pratiklik kazandıracağını, akaryakıt istasyonları nezdinde orta vadede



T10X ekosistemine sahibinden.com da katıldı

Türkiye'nin mobilite alanında hizmet veren küresel teknoloji markası Togg ile kullanıcıları için deneyimde fark yaratacak birçok yeni ürün ve servis geliştiren sahibinden.com iş birliği yaptı. Bu iş birliğiyle Togg T10X kullanıcıları, sahibinden.com platformunda ilgilendikleri emlak ilanlarına tek tıkla rota oluşturabilecek, sahibinden.com'daki tüm işlemleri cihazlarından anında yapabilecek.



Akıllı yaşam çözümlerini Trumore dijital platformu üzerinden kullanıcılarla buluşturan Togg, benzersiz yolculuk deneyimi için güçlü iş birliklerini sürdürüyor. Bu kapsamda yapılan yeni iş birliğiyle sahibinden.com mobil uygulaması Togg'un dijital deneyim platformu Trumore'un



sahibinden.com

Togg

uygulama mağazası
Tru.Store üzerinden

T10X kullanıcılarının hizmetine sunuldu.

**T10X KULLANICILARINA
ÖZEL YAZILIM**

Bir teknoloji şirketi olan

sahibinden.com, T10X kullanıcılarına özel geliştirdiği yazılım sayesinde emlak ilanları arama ve bakma deneyiminde yeni bir dönem başlattı. T10X kullanıcıları, araç ekranındaki 'Gez' uygulamasına entegre edilen özellik sayesinde sahibinden.com'da gördükleri satılık ya da kiralık bir evin ilanında belirtilen adrese

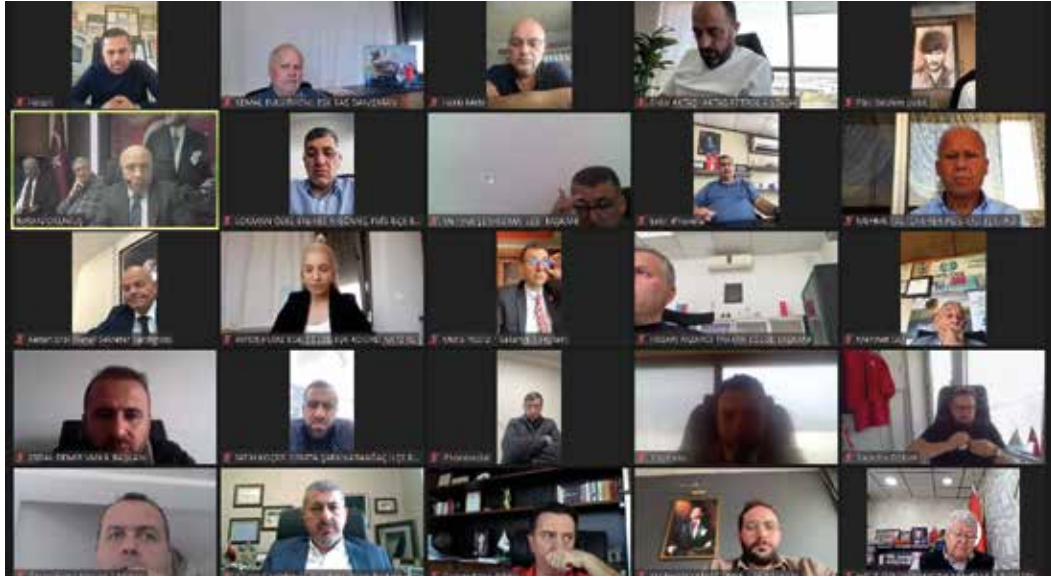
tek bir tıkla rota oluşturabilecek. Sahibinden.com mobil uygulamasının entegrasyonu ile uygulama üzerinde yaptıkları birçok

işlemi artık cihazlarında da yapabilecek olan kullanıcılar, aynı zamanda uygulama üzerinden yakınlarındaki ilanları da görebilecek.

PÜİS Genişletilmiş Başkanlar Kurulu Toplantısı'ndan dava açma kararı çıktı

PÜİS Genişletilmiş Başkanlar Kurulu Toplantısı'ndan sektörün sağlıklı yapısını bozan unsurların ortadan kaldırılması için dava açılması kararı çıktı.

PÜİS Genişletilmiş Başkanlar Kurulu Toplantısı, PÜİS Genel Merkez Yönetim, Denetim, Disiplin Kurulu Üyeleri, Bölge Başkanları, Bölge Yönetim Kurulu Üyeleri, İl Başkanları ile İlçe Başkanlarının katılımıyla gerçekleştirildi.



SEKTÖRÜN SAĞLIKLI YAPISINI BOZAN UNSURLARIN ORTADAN KALDIRILMASI İÇİN DAVA AÇMA KARARI

Toplantıda; kar marjı, kredi kartı komisyonu, nakliye ücretleri, rafineri fiyatının altında yapılan satışlar, haksız rekabet, İstanbul Avrupa yakasındaki bayilerin tavsiye fiyatı nedeniyle yaşadıkları mağduriyet, teminat uygulaması, Ulusal Taahhüt Tanıma Sistemi konuları başta olmak üzere bayilerin gündeminde yer alan konular masaya yatırıldı. Bu sorunların çözülmesi için PÜİS'in yaptığı çalışmalar dile getirilerek toplantıya katılan PÜİS Yöneticilerinin görüş ve önerileri alındı. Toplantıda, sektörün sağlıklı yapısını bozan unsurların ortadan kaldırılması için dava açılması kararı çıktı.



Enerji Petrol Gaz

Kurucusu:
M. Zekai Komsuoğlu
Mayıs, 1968

Yayın Sahibi
Balkan Gazetecilik
Dijital Medya Yayıncılık ve
Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.

Yayın Grubu Başkanı
A.Sertaç Komsuoğlu

Murahas Aza ve
Yayın Grubu Bşk. Yrd.
Mustafa Akıncı
Murahas Aza
Mustafa Komsuoğlu

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Raşit Kırkağaç

Haber Merkezi:
**Sibel Acar, Gözde Emlik,
Deniz Yaşayan, Beyza Erdoğan,
Soner Okur**
Grafik: **Ersin Güleç, Serra Ergan,
H. Buse Ceylan**

Reklam ve Abonelik:
Ayşegül Yıldırım

Mali İşler Başkanı: **Ş. Doğan Erbay**
Hukuk Danışmanı: **İrfan Coşkun**
İK Sorumlusu: **Gülşah Uzunal,
Merve Şen**
Basıldığı Yer: **İRM Dijital Baskı ve
Matbaacılık San. Tic. A.Ş.**

@Petroturkcom

Yönetim Yeri: **Y. Dudullu Mah. Bostancı Yolu Cad. Şehit Sok.
No:44 Ümraniye- İstanbul**

İLETİŞİM

İstanbul: **(0216) 466 74 96** Fax: **(0216) 365 58 05**
Ankara: **(0312) 467 99 36** Fax: **(0312) 427 30 16**

Türkiye genelinde dağıtımı yapılan EPG, Basın Kanunu uyarınca bir yerel süreli yayındır. EPG, Basın Meslek İktelerine uymaya söz vermiştir. EPG'de yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Balkan Gazetecilik Dijital Medya Yayıncılık ve Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.'ne aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.



- ✓ Alanında uzman ekip
- ✓ Müşteri odaklı hizmet anlayışı
- ✓ Güçlü tedarik ağı
- ✓ Operasyonel destek
- ✓ Anahtar teslim proje hizmeti



**Kurumsal
Organizasyonlarınızda
Uzman Ekibimizle
Yanınızdayız**



www.efo.com.tr



TEMELDEN İŞLETMEYE GÜVENLE İNŞA EDİYORUZ



Planlama, projelendirme ve kontrol



İnşaat, elektrik ve mekanik taahhüt



Çelik konstrüksiyon imalat ve montajı



Anahtar teslim istasyon inşaatı



RM İstanbul, akaryakıt istasyonu inşaatında temelden altyapıya, üstyapıdan kurumsal kimlik giydirmeye her adımda uzman ekipleriyle anahtar teslim çözümler sunuyor. Proje yönetim uzmanlığıyla, akaryakıt istasyonu inşaatlarınızın planlamasını, mimari tasarımını ve maliyet yönetimini en doğru şekilde yapıyor, güvenli mekanik, elektrik ve inşaat uygulamalarıyla yüksek SEÇ-G standartlarında tamamlıyor ve zamanında teslim ediyor.

RM İstanbul, enerjide başarı inşa ediyor.





DÜNYANIN DENEYİMİYLE TÜRKİYE'NİN HİZMETİNDE!

LUKOIL dünya çapında 4 kıta ve 35 ülkede
5.500'den fazla akaryakıt istasyonu ile
yolculuklarınıza enerji katıyor.





100. yılımızda

Farkı açıyoruz

Amacımız kurulduğumuz günden bu yana
hiç değişmedi: Sunduğumuz yeniliklerle ülkemiz için fark yaratmak...
İstasyonlarımızdaki ürün ve hizmetlerimiz kadar topluma
değer katan sosyal sorumluluk projelerinde de öncü olmak...
Cumhuriyetimizin 100. yılında da aynı ilkeyle yola devam ediyoruz.

Hayata geçireceğimiz yeniliklerle
herkes için, ülkemiz için
farkı açıyoruz.

